

Informe Trimestral INDIA

Abril – Junio 2012

Informe Trimestral INDIA

Abril – Junio 2012

Este estudio ha sido realizado por Álvaro García Rodrigo bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Nueva Delhi.

Julio 2012

ÍNDICE

ÍNDICE

1. Clima de Negocios.....	4
1. A. Clima Político.....	4
1. B. Relaciones Bilaterales España-UE-India.....	7
1. C. Clima Económico y Empresarial.....	9
1. D. Política Fiscal y Monetaria.....	15
1. E. Perspectivas de Futuro.....	18
2. Evolución de la Inversión Extranjera.....	19
2. A. Novedades sobre legislación IDE.....	22
2. B. Factores que afectan a la IDE.....	23
3. Empresas españolas en India.....	26
4. Novedades sectoriales y oportunidades de inversión.....	29

1. CLIMA DE NEGOCIOS

1. A. Clima Político

Agenda nacional

El trimestre ha estado marcado en clave interna por las **próximas elecciones presidenciales** que tendrán lugar el próximo 19 de julio y que han vuelto a dejar en evidencia el fragmentado panorama político además de las grandes desavenencias internas en la coalición gobernante, la coalición Alianza Progresista Unida (UPA), liderada por el *Congress Party*. El partido liderado por Sonia Ghandi ha propuesto al **actual ministro de Finanzas, Pranab Mukherjee como candidato a la presidencia**. Esta decisión se tomó tras una reunión con los líderes de la coalición, eso sí, excluyendo a un aliado clave de la misma, la gobernadora del estado de West Bengal y presidenta del *Trinamool Congress*, Mamata Banerjee.

Banerjee, en una nueva demostración de fuerza, propuso una terna alternativa de candidatos, el expresidente de India Abdul Kalam, el miembro del Parlamento Somnath Chatterjee y, sorprendentemente, el actual primer ministro, Manmohan Singh, lo que se entendió como un desprecio al propio Singh. A pesar de ello, sus presiones no han resultado efecto pues el respaldo del *Samajwadi Party* (SP), junto al del *Bahujan Samaj Party* (BSP) y el probable apoyo de los partidos de izquierda, refuerzan las posibilidades de que Mukherjee salga elegido sin problemas. Tras esta nueva confrontación, vuelve a ponerse en cuestión si la UPA podrá acabar la legislatura ya que el *Trinamool Congress* bloquea constantemente la aprobación de importantes reformas (distribución minorista multimarca o pensiones) y está cada vez más alejado de las posiciones del *Congress Party*.

Los problemas no acaban ahí para el *Congress Party*, existe un creciente descontento con la gestión política que está llevando a cabo el Gobierno. Una importante encuesta de la CNN-IBN, ha señalado que el **66% de los encuestados cree que el primer ministro, Manmohan Singh, ha perdido credibilidad**, mientras que el 59% se muestran insatisfechos con la gestión del Gobierno. Un 55% de los preguntados quieren que alguien reemplace a Singh en la cabeza del ejecutivo. El 58% piensa que la UPA completará la actual legislatura pero, por otra parte, el 49% declaró que no creía que dicha coalición deba continuar al frente del país.

Un 58% de los encuestados señaló también que la **mayor causa de erosión del actual Gobierno** es el aumento de los precios, mientras que el 49% culpa principalmente a la inactividad del Ejecutivo frente a la corrupción. Alrededor de un 43% declaró que la ausencia de reformas económicas ha sido la principal causa de que la gente perdiera la fe en el partido.

Este descontento generalizado se evidenció en las últimas **elecciones municipales de Delhi**, celebradas a mediados del mes de abril. El principal partido de la oposición al Gobierno central, el conservador y nacionalista *Bharatiya Janata Party* (BJP), se hizo con la victoria en las tres demarcaciones. Este resultado se entiende también como castigo a la gestión de la gobernadora del estado, Sheila Diskit, del *Congress Party*, en lo que supone un serio aviso al partido ante las elecciones a la asamblea del estado que se celebrarán en 2013.

Precisamente Delhi junto a Mumbai fueron escenario de una huelga acompañada de fuertes protestas tras la **subida en los precios del petróleo** por parte de las empresas petroleras de propiedad pública, la mayor en una década y justificada por éstas para compensar las pérdidas causadas por los subsidios al petróleo, el hundimiento de la rupia y los altos precios internacionales del crudo.

Agenda internacional y acuerdos internacionales con terceros países

- ***Relaciones con Estados Unidos***

A pesar de que EE.UU. ha descartado sancionar a India tras reducir ésta sus importaciones de petróleo desde Irán, las relaciones comerciales siguen sufriendo diversas tensiones en el marco de la OMC. Ambos países se han embarcado en una guerra comercial sobre el **aumento de las tasas de concesión de visados por parte de EE.UU.** y las **restricciones a la importación de productos avícolas por parte de India**. Ambos países han elevado sus quejas al el Órgano de Solución de Diferencias (OSD) de la Organización Mundial de Comercio. India también ha anunciado que llevará a Estados Unidos a la OMC por la imposición de derechos en sus exportaciones de acero a ese país, que afecta a varias empresas como Essar, Tata, Jindal y Sail. Otro asunto que ha generado conflicto entre ambos países ha sido la restricción india, ya levantada, sobre exportaciones de algodón.

Además, el Gobierno indio se ha opuesto a la decisión de Estados Unidos de colocar a India en la **lista de vigilancia prioritaria** en el informe del Departamento de Comercio *Special 301 Report* para 2012. En este documento, se señala la preocupación por el régimen de protección de los **derechos de propiedad intelectual** en India. En una carta al ministro de Comercio de Estados Unidos, Ron Kirk, su homólogo indio, Anand Sharma, ha calificado el movimiento de “unilateral, desafortunado e injustificado”.

En relación a los encuentros de alto nivel, destaca la **visita en mayo a India de la Secretaria de Estado de EE.UU., Hillary Clinton**. Clinton se reunió en Kolkata con la influyente gobernadora del estado de West Bengal, Mamata Banerjee. A pesar de que se esperaba que Clinton expusiese su visión sobre el espinoso tema de la apertura de la inversión extranjera a la distribución minorista multimarca, la propia Banerjee, que se opone abiertamente, negó que lo hubiesen tratado. Posteriormente, Clinton viajó a Nueva Delhi donde se reunió con el Primer Ministro, Manmohan Singh, con el que discutió sobre la reducción de las importaciones indias de petróleo a Irán, terrorismo y cooperación en energía nuclear. Posteriormente el ministro indio de Asuntos Exteriores indio viajó a mediados de junio a Washington en el marco de los **encuentros anuales que ambos países celebran desde 2010** y en los que buscan fortalecer sus relaciones bilaterales.

- ***Relaciones con países colindantes y emergentes***

Las **relaciones bilaterales con Pakistán** siguen registrando una evolución positiva encaminada a la progresiva normalización. El Presidente pakistaní, Asif Ali Zardari, viajó a India en abril en lo que fue la primera de un jefe de Estado pakistaní a India en siete años. Aunque la visita era de carácter privado sirvió para que Zardari se reuniese con Manmohan Singh. Durante el encuentro, ambos mandatarios abordaron temas comerciales como el facilitar el régimen de concesión de visados de negocios o la posible apertura de la IED pakistaní en India. A esta visita le siguió la del Ministro de Comercio pakistaní, Makhdum Amin Fahim que se reunió con su homólogo indio para seguir facilitando el comercio bilateral.

Además, durante el mes de mayo, el Primer Ministro Manmohan Singh visitó **Myanmar** donde se reunió con el Presidente Thein Sein. Durante su visita, Singh firmó un memorando de entendimiento mediante el cual Nueva Delhi abrirá a Myanmar una línea de crédito de 500 millones de dólares. Ambos países acordaron además, fomentar los servicios aéreos entre sus respectivas capitales; trabajar por la creación en Myanmar de centros dedicados a las tecnologías de la información y a la investigación agrícola. Asimismo, sentaron las bases pa-

ra la celebración de un futuro foro bilateral sobre comercio e inversiones además de acordar ejecutar proyectos de desarrollo en la zona fronteriza común que alcanza los 1.600 kilómetros. Durante la visita oficial, el Primer Ministro indio se reunió también con la líder opositora y premio Nobel de la Paz, Aung San Suu Kyi, a la que pidió que tenga mayor protagonismo en las reformas democráticas que está acometiendo el país.

Por último, India y **Afganistán** celebraron el día 28 de junio una cumbre en Delhi para fomentar las inversiones indias y extranjeras en dicho país. Afganistán, en pleno proceso de reconstrucción, ofrece oportunidades para empresas de la construcción, agricultura y de explotación de recursos naturales entre otras. A la cumbre acudieron ministros de ambas partes y empresas de más de 40 países, entre ellos, España.

- ***Relaciones con organismos multilaterales***

El primer Ministro Manmohan Singh viajó en junio a México para acudir al **encuentro del G-20** tras lo que afirmó que hay un "acuerdo general de que las políticas en todos los países deben pasar a potenciar el crecimiento" y que "el problema más urgente que debemos afrontar es el de reducir la incertidumbre sobre la zona del euro".

India ha decidido contribuir con 10.000 millones de dólares al fondo del FMI destinado al rescate de las economías de la eurozona. Sobre la contribución, Singh dijo que "India, como actor responsable en la comunidad global, debe poner de su parte". Singh también hizo hincapié en la importancia de la inversión en infraestructuras en países en desarrollo.

Tras su presencia en México, el Primer Ministro se desplazó a Brasil donde acudió a la cumbre **Río+20** llamada oficialmente Conferencia de Naciones Unidas sobre Desarrollo Sostenible. En su discurso, Singh afirmó que "muchos países podrían hacer más si hubiese mayor financiación y tecnología disponibles. Desafortunadamente, hay evidencia del escaso apoyo de los países industrializados en estas áreas". Esta petición fue reconocida en el documento final que recogió las conclusiones del encuentro.

Por otro lado, las negociaciones para el **acuerdo entre India y la Asean** (Asociación de Naciones del Sudeste Asiático) han llegado a un callejón sin salida. Dicho acuerdo, con el que se espera abrir un gran mercado de servicios, ha quedado parado debido a fuertes diferencias en el apartado relativo a movimiento de profesionales. Los puntos de discordia fundamentales entre ambos bloques son los siguientes:

- Indonesia y Filipinas se oponen a la liberalización de sus mercados de servicios para India.
- Tailandia y Malasia están dispuestos a ofrecer un mayor acceso a sus mercados de servicios, pero sólo a India.
- Filipinas considera que India es un competidor en el negocio del *outsourcing*.

1. B. Relaciones bilaterales España-India y UE-India

ESPAÑA - INDIA

Durante el pasado trimestre, los contactos políticos y comerciales entre España e India se han intensificado. El cambio más relevante ha sido el **nombramiento de Gustavo De Arístegui como nuevo Embajador de España en India**, en sustitución de Javier Elorza que toma las riendas de la legación española en Roma. El nuevo Embajador tiene, entre sus principales misiones, impulsar las relaciones económicas y comerciales entre ambos países algo que ha dejado patente en declaraciones realizadas tras conocerse su nombramiento. "Quien no esté en la India ahora, de manera seria, pierde el tren sin remedio", ha llegado a afirmar.

Respecto a encuentros de alto nivel, el pasado 20 de abril, el **ministro de Asuntos Exteriores indio, S. M. Krishna, fue recibido por el Príncipe de Asturias** en el Palacio de la Zarzuela. Ambos mantuvieron una reunión a puerta cerrada, a la que también asistieron el secretario de Estado de Asuntos Exteriores, Gonzalo de Benito, y la jefa de la diplomacia india, Preneet Kaur, así como su secretario de Estado, Madhusudan Ganapathi, y el embajador en España, Sunil Lal. Durante su reunión, don Felipe y Krishna dedicaron una especial atención a las posibilidades de aumentar los intercambios comerciales y de las inversiones españolas en India. Durante su visita a España, Krishna también se entrevistó con su homólogo español, José Manuel García-Margallo que también destacó las oportunidades que ofrece India en sectores como las infraestructuras, las telecomunicaciones, las energías renovables o el turismo.

El sector **ferroviario**, el **biotecnológico**, el de las **energías renovables**, **agroalimentario** y el de la **moda**, han sido protagonistas de contactos bilaterales en el último trimestre.

- La **Asociación Española de Fabricantes Exportadores de Material, Equipos y Servicios Ferroviarios**, MAFEX, realizó en abril una misión a India con la participación de nueve empresas asociadas. La asociación destacó que India es un "mercado prioritario" para el sector ferroviario ya que presenta grandes oportunidades. India tiene previsto acometer en los próximos años (2012-2017) importantes inversiones, por valor aproximadamente de 780.000 millones de euros, en su red ferroviaria y de metros.
- Elisa Robles, Directora General del **Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI)**, ha dado un impulso definitivo a la implementación de los Programas de Cooperación entre España e India en los ámbitos de biotecnología y energías renovables que el pasado mes de noviembre, suscribió CDTI con el Departamento de Biotecnología (DBT), dependiente del Ministerio de Ciencia y Tecnología indio, y con el Ministerio de Energías Renovables (MNRE), durante la cumbre tecnológica celebrada en Nueva Delhi. Los programas sientan las bases para financiar futuros proyectos de cooperación tecnológica e I+D en el campo de la biotecnología y de las energías renovables a través de **dos convocatorias bilaterales que ya han sido abiertas**. La fecha límite para la entrega de solicitudes es el 15 de septiembre de 2012.

Convocatoria **Biotecnología**:

http://www.cdti.es/index.asp?MP=9&MS=31&MN=2&TR=A&IDR=7&id=483&r=1280*800

Convocatoria **Energías Renovables**:

<http://www.cdti.es/index.asp?MP=9&MS=31&MN=2&TR=A&IDR=7&id=488>

- La **Plataforma Solar de Almería (PSA)**, centro territorial del Ciemat, recibió en abril la visita en sus instalaciones a una delegación ministerial de la India. Además de la PSA, la delegación visitó algunas plantas de producción eléctrica termosolar en Andalucía, así como las instalaciones de Red Eléctrica de España. España es un foco de interés para India por el camino recorrido en el I+D y el despliegue comercial de dichas tecnologías solares.
- El director general de Fashion Design Council of India (FDCI), Anurag Verma, anunció en una visita a España en junio que la **moda española será invitada a participar en la Semana de la Moda** que organiza esta institución en **Nueva Delhi** en el próximo mes de octubre, para consolidar lazos de cooperación en este sector entre los dos países. Además, en el marco de esta visita, varios diseñadores del FDCI fueron invitados a España para mostrar sus colecciones.
- La Federación Española de Industrias de la Alimentación y Bebidas (FIAB) ha lanzado un **programa de promoción de productos europeos** para llegar a 35 millones de consumidores en India, mercado que ha crecido un 35,6 % en el ejercicio 2011. El programa, que cuenta con el apoyo del Ministerio de Agricultura y cofinanciado con ayuda comunitaria, ha sido bautizado como "Eating with you five senses". Esta iniciativa da continuidad al Plan India desarrollado desde 2010 y que ya ha permitido duplicar las exportaciones de la industria agroalimentaria española a India.

UE - INDIA

Las autoridades europeas e indias siguen manteniendo encuentros de alto nivel para desatascar las negociaciones del **Acuerdo de Libre Comercio (ALC) India-UE**. En la 14ª ronda de negociaciones celebrada en Bruselas el pasado 26 de junio entre el ministro de Comercio indio, Anand Sharma y el comisario europeo de Comercio, Karel De Gucht, se acordó una **nueva fecha límite** para cerrar el acuerdo, noviembre de 2012.

Superada la discusión sobre aranceles de vinos y automóviles, la **liberalización del comercio de servicios** ha provocado un nuevo choque de posturas. India insiste en que se le apliquen normas sobre movimiento de profesionales dentro de la misma empresa (*intra-corporate transferees*, ICT) iguales a las que rigen para los estados de la UE, con el objetivo de mejorar el acceso al mercado para sus profesionales. De acuerdo con las actuales normas sobre ICT en la UE, si un trabajador extranjero (indio en este caso) es transferido de un estado miembro de la UE a otro, tendría que volver primero a la India antes de incorporarse a su nuevo cargo. La UE alega que existen diferentes legislaciones sobre visados en los distintos estados miembro y que, por lo tanto, no puede negociar este asunto en su nombre.

Además, en el marco de las negociaciones del comercio de servicios, India también ha exigido que se le reconozca como un país seguro respecto a la protección de datos (*data-secure nation*). En la actualidad, la UE no reconoce a la India como tal y debido a esto, las empresas indias no son capaces de conseguir contratos con los gobiernos de la Unión.

Por su parte, la **UE demanda que India abra algunos sectores cruciales**, tales como la distribución minorista multimarca o los sectores de seguros, banca, contabilidad o auditoría. India se resiste a ceder en este apartado alegando que no hay consenso político en el país para hacer frente a esas reformas.

1. C. Clima económico y empresarial

PIB

La economía india creció durante el cuarto trimestre (enero-marzo) del año fiscal 2011-12 al 5,3%, el nivel más bajo en los últimos nueve años. Este dato ha provocado que el crecimiento en todo el ejercicio pasado haya sido del 6,5%, por debajo de las últimas estimaciones de la Oficina Central de Estadísticas (CSO) que apuntaban a un incremento del PIB en torno al 6,9%. Esta tasa de crecimiento es incluso inferior a la registrada en el ejercicio 2008-09, cuando India creció al 6,7% en plena crisis financiera mundial.

El declive de la economía ha sido gradual a lo largo del año. En el primer trimestre se creció al 8%, en el segundo al 6,7%, durante el tercero la tasa de crecimiento fue del 6,1% para cerrar con el pésimo dato del 5,3% en el cuarto y último trimestre del año. El dato anual del 6,5% está muy lejos del 9% al que se estimaba hace un año crecer en la presentación de los Presupuestos del ejercicio ya finalizado.

Los datos económicos publicados el jueves 31 de mayo, mostraron una caída del consumo junto a un descenso de los niveles de inversión, lo que ha avivado los temores de que la economía india se está enfriando a mayor velocidad de la prevista. La política monetaria restrictiva junto con la parálisis política que no consigue desatascarse, han enfriado una economía necesitada de reformas y consenso político.

Los sectores que han lastrado el crecimiento del PIB han sido de nuevo la minería y el manufacturero (afectado por la crisis internacional, mayores costes financieros y un aumento en los precios de muchos inputs). El sector de las manufacturas, que supone el 17% del PIB indio, sólo pudo crecer al 2,5%, muy lejos del 7,6% del ejercicio anterior y con una tendencia decreciente a lo largo del año. Por su parte, la minería, afectada por el cierre temporal de minas en el estado de Karnataka, se contrajo un 0,9% en contraste con el crecimiento del 5% del mismo periodo 2010-11. En el lado positivo destaca el sector energético y de agua (crecimiento del 7,9% frente al 3% de un año antes), y el mantenimiento de altos ritmos de crecimientos del sector financiero (9,6%) y del comercio (9,9%), en tasas similares a las de un año antes. Finalmente, la agricultura y actividades relacionadas, que siguen representando el 18% del PIB y subempleando a más del 60% de la población, también se ralentizaron pese al monzón de 2011 que estuvo ligeramente por encima de la media en cuanto a lluvias.

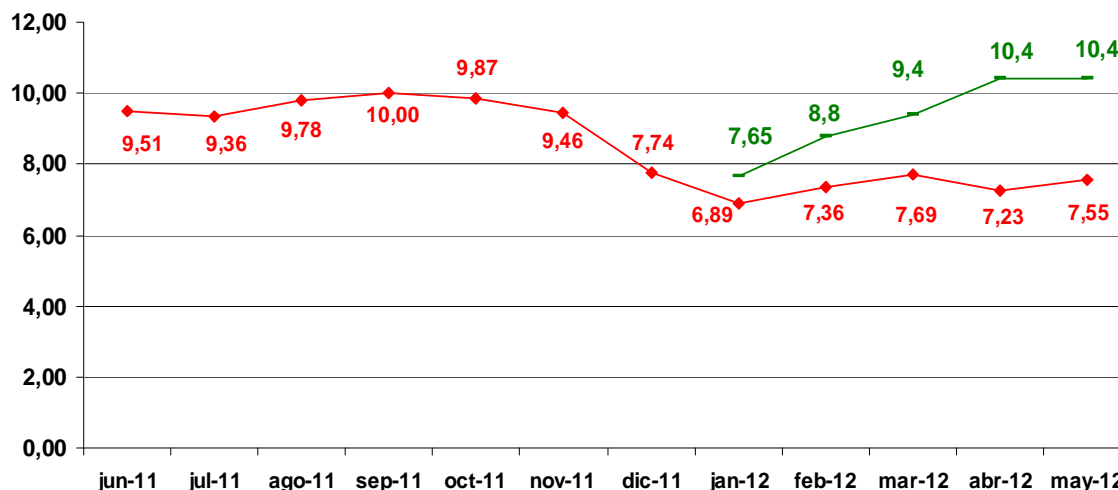
Sector	Tasa de Crecimiento					
	AF 2011/12					AF 2010/11
	Q1	Q2	Q3	Q4	Anual	Anual
Agricultura y Pesca	3,7	3,1	2,8	1,7	2,8	7,0
Minas	-0,2	-5,4	-2,8	4,3	-0,9	5,0
Manufacturas	7,3	2,9	0,6	-0,3	2,5	7,6
Electricidad, Gas y Agua	8,0	9,8	9,0	4,9	7,9	3,0
Construcción	3,5	6,3	6,6	4,8	5,3	8,0
Comercio, Hoteles, Transporte y Comunicaciones	13,8	9,5	10,0	7,0	9,9	11,1
Servicios Financieros e Inmobiliarios	9,4	9,9	9,1	10,0	9,6	10,4
Servicios Comunitarios, Sociales y Personales	3,2	6,1	6,4	7,1	5,8	4,5
PIB al coste de los factores	8,0	6,7	6,1	5,3	6,5	8,4

Fuente: Ministry of Statistics and Programme Implementation

Precios e inflación

WPI - Índice de Precios al Por Mayor

CPI - Índice de Precios al Consumo



Fuente: Ministry of Statistics and Programme Implementation

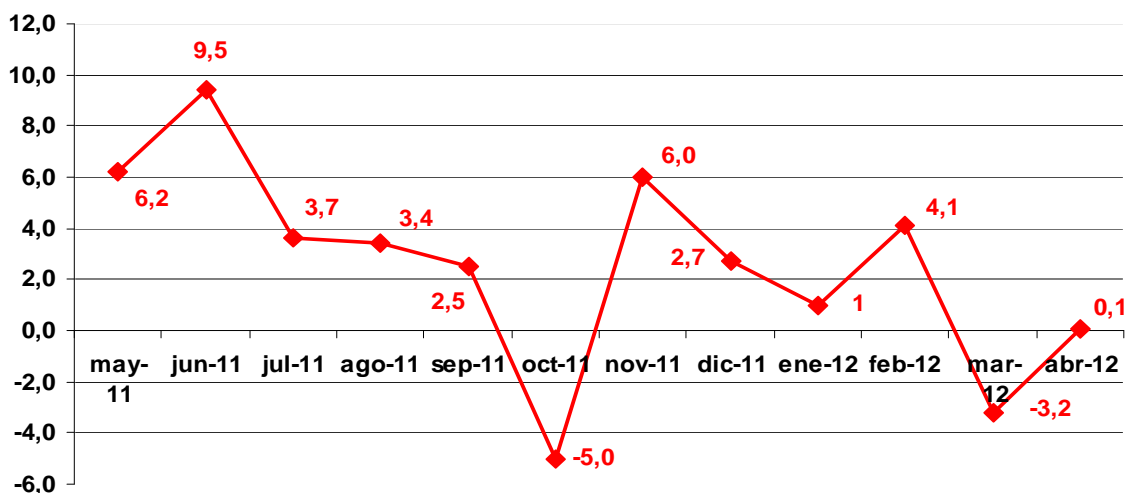
La inflación interanual mes a mes, medida oficialmente por el **Wholesale Price Index (WPI)** (índice de precios al por mayor) permaneció en el umbral del 9% durante todo el año 2011 y comenzó a suavizarse desde que marcara máximos anuales en el mes de septiembre de 2011 (10%). Los precios comenzaron a estabilizarse tras la última subida de tipos acometida por el RBI (9,46% en noviembre y 7,47% diciembre de 2011) situándose la inflación del mes de enero de 2012 en el 6,89%, el mejor dato desde noviembre de 2009. De febrero a mayo de 2012, la inflación se ha mantenido en torno al 7,5%, dos enteros por debajo de los niveles de hace un año.

En el mes de enero de 2012, la Oficina Central de Estadísticas comenzó a publicar cifras de variación interanual de un nuevo índice para medir la inflación en India, basado en los precios al por menor. Se trata del índice de precios al consumo o **Consumer Price Index (CPI)**. El índice utiliza una cesta definida de bienes y servicios, incorporando los precios de estos últimos, algo que no tiene en cuenta el WPI. Los datos del CPI han arrojado, desde su lanzamiento, cifras superiores al WPI como en marzo (9,4 vs. 7,7), abril (10,4 vs. 7,2) y mayo (10,4 vs. 7,55).

India sigue presentando tasas de inflación superiores a la del resto de países industrializados y de sus compañeros de los BRIC (Brasil, China y Rusia). Se espera que la reciente bajada de los precios del petróleo ayude en el medio plazo a relajar las tensiones inflacionarias. Gracias a esa bajada, Indian Oil Corporation (propiedad pública) ha podido reducir los precios en dos ocasiones en junio tras subirlos un 11% en mayo, lo que generó múltiples propuestas. La debilidad de la rupia, que encare el coste de las importaciones, también las de combustible es otro de los motivos por los que los precios siguen en niveles altos.

Índice de producción industrial (IPI)

Índice de Producción Industrial (Mayo 11 - Abril 12) (% Cambio Y-o-Y)



Fuente: Ministry of Statistics and Programme Implementation

La **volatilidad** sigue siendo la característica principal del Índice de Producción Industrial que volvió a registrar un crecimiento negativo durante el mes de marzo, el último del ejercicio ya cerrado. A pesar de que existían buenas expectativas en el inicio de año fiscal, el IPI volvió a arrojar un jarro de agua fría al crecer un exiguo 0,1%. Durante el AF 2011-12, la minería, afectada por cierres temporales en el sur del país se contrajo un 2% mientras que el sector eléctrico fue el que empujó el índice con un incremento del 8%. En resumen, el IPI avanzó un 2,85% durante el AF 2011-12.

Especialmente significativo en los últimos meses ha sido el dato de los **bienes de capital** (aquellos que sirven para producir otros bienes, por ejemplo, maquinaria). Durante el pasado ejercicio registró un descenso del 4% (frente al 14% de crecimiento registrado en AF 2010-11) y ha empezado el nuevo año fiscal con una fuerte caída del 16,3% en abril de 2012.

Por su parte, las **8 industrias principales de la India** (petróleo crudo, petróleo refinado, carbón, electricidad, cemento, acero, gas natural y fertilizantes) también se frenaron durante el ejercicio anterior. La producción en las ocho industrias básicas contribuye al 37,9% del índice de Producción Industrial (IPI). Durante el año fiscal 2011-12, el crecimiento acumulado de estos sectores fue del 4,4%, frente a su aumento del 6,6% durante el ejercicio 2010-11.

Exportaciones e Importaciones

La crisis de deuda en la Eurozona y la ralentización de la economía estadounidense están afectando a las exportaciones indias. Tras el cierre del año fiscal 2011-12 (abril-marzo), las exportaciones finalmente crecieron al 21% respecto al año fiscal previo hasta alcanzar los 304.000 millones de dólares. El aumento se explica por el buen comportamiento de éstas en los primeros meses cuando las variaciones mensuales respecto al AF 2010-11 alcanzaron un tope del 82 % en Julio para empezar la desaceleración en agosto (44%), llegar al mínimo de noviembre (3,9%) y sufrir en marzo su primer retroceso desde 2009 al contraerse el 5,71%. Se prevé un año difícil por la persistente incertidumbre en la eurozona y la lenta recuperación del mercado estadounidense.

Por su parte, las importaciones aumentaron un 32% sobre el ejercicio fiscal previo. India importó por valor de 490.000 millones de USD. Destacan especialmente las importaciones de petróleo, casi un 50% superiores al año anterior.

Finalmente el déficit comercial alcanzó los 185.00 millones de dólares (un 56% más que en el ejercicio anterior) superando claramente el objetivo anual fijado en 150.000 millones de dólares. De hecho, el aumento del déficit comercial ha sido uno de los factores que ha provocado que el déficit por cuenta corriente (CAD) se disparase hasta el 4,2% del PIB (año anterior 2,7%) el nivel más alto registrado jamás tanto en términos absolutos como en proporción del PIB.

Los primeros meses del ejercicio 2012-13 (abril y mayo) están dando un respiro al déficit comercial (-5% respecto a mismo periodo AF 2011-12), tanto exportaciones (-0,7%) como importaciones (-2,4%) se reducen ligeramente. Las autoridades indias, ante la crisis que afecta a sus mercados tradicionales, están intentando fomentar las exportaciones a Latinoamérica y resto de Asia.

MILLONES USD \$	ABRIL'11 - MARZO'12
EXPORTACIONES (incluye reexportaciones)	
2010-2011	251.136
2011-2012	303.719
%Crecimiento 2011-2012/ 2010-2011	20,94%
IMPORTACIONES	
2010-2011	369.769
2011-2012	488.640
%Crecimiento 2011-2012/ 2010-2011	32,15%
BALANZA COMERCIAL	
2010-2011	-118.632
2011-2012	-184.921
DÉFICIT COMERCIAL	55,9%

Fuente: Department of Commerce

• **UE – India**

Durante el año natural 2011 las exportaciones europeas a India se incrementaron un 16% mientras que las importaciones crecieron en un 18%. El superávit europeo durante el ejercicio se estrechó hasta los 1.108 millones de euros, 880 millones menos que hace dos años.

Exportaciones e Importaciones UE – India. (Enero – Abril 2012) (Miles de Euros)

	Exportaciones UE a India		Importaciones UE de India	
	2011	2012	2011	2012
Enero	3.026.352	3.107.065	3.215.957	3.330.293
Febrero	3.304.539	3.183.022	3.248.388	3.150.513
Marzo	3.622.773	3.720.994	3.859.268	3.171.445
Abril	3.099.580	2.985.711	3.471.546	2.752.365
Acumulado	13.053.243	12.996.792	13.795.159	12.404.616
Variación		-0,43%		-10,08%

Fuente: Euroestacom

Las **exportaciones** de la UE a India en los cuatro primeros meses de 2012 han mostrado un ligero retroceso respecto al mismo periodo de 2011. Las partidas que más aumentan durante este periodo son la de hortalizas y legumbres frescas que se dispara un 3600% (pasa de medio millón de euros a 18 millones); maquinaria e instalaciones para generar energía que aumenta un 140% y la de otras grasas y aceites vegetales que avanza un 900% hasta alcanzar los 15 millones de euros. Por el contrario, las partidas que registran una mayor contracción son la de productos audiovisuales grabados (cae un 98% desde 46 millones de euros hasta 1/2 millón); los vinos que descienden un 23% y la de animales vivos que cede un 50%.

Tras contabilizar los cuatro primeros meses del año 2012 (enero-abril), destaca la fuerte contracción del 10% en las importaciones europeas desde India que se contraen aún más con el paso de los meses debido al empeoramiento de la crisis que azota a la eurozona. Cae un 11% una de las principales partidas (supone el 30% de las **importaciones** totales), la denominada como moda (cuero, prendas de vestir); también cede un 62% la importación de combustibles y lubricantes. Por el contrario, la UE importa un 10% más de productos agroalimentarios desde India aunque éstos todavía no llegan a suponer siquiera un 8% del total.

Así, la UE presenta durante los cuatro primeros meses de 2012 un superávit en sus relaciones comerciales con la India de 592 millones de euros.

• *España – India*

Durante 2011, las exportaciones españolas a India crecieron un 13,95% respecto a 2010. A pesar de ello, el ritmo se ha ralentizado ya que la variación en ese mismo lapso de tiempo entre 2009 y 2010 fue de un 46%. Por su parte, las importaciones españolas desde India registraron una tasa de crecimiento de aproximadamente el 12%. Como el caso de las exportaciones, la desaceleración ha sido muy fuerte ya que el crecimiento anual entre 2009 y 2010 había sido de un 40%.

Respecto a los primeros meses de 2012, las exportaciones registran una caída del 15% mientras España importa casi un 10% más lo que amplía la brecha del déficit comercial.

Exportaciones e Importaciones España – India. (Enero – Abril 2012) (Miles de Euros)

	Exportaciones ESPAÑA a India			Importaciones ESPAÑA de India		
	2011	2012	Variación 11/12	2011	2012	Variación 11/12
AGROALIMENTARIO	5.453	7.065	29,55%	57.196	70.562	23,37%
BEBIDAS	969	620	-36,01%	82	324	293,50%
BIENES DE CONSUMO	48.106	31.640	-34,23%	386.674	322.782	-16,52%
MATERIAS PRIMAS, PRODUCTOS INDUSTRIALES Y BIENES DE EQUIPO	366.022	310.773	-15,09%	401.717	534.106	32,96%
NO DETERMINADO	12.597	16.968	34,70%	6.152	4.541	-26,19%
TOTAL PRODUCTOS	433.147	367.065	-15,26%	851.822	932.315	9,45%

Fuente: Euroestacom

Respecto a las **exportaciones**, las partidas que más se resienten son la de equipos de tratamiento de residuos sólidos (un 85% menos), la de productos siderúrgicos (46% menos), maquinaria y material eléctrico (-51%) y material de transporte (-83%) especialmente los equipos de navegación aérea. Asimismo, en este período, España ha exportado más productos químicos (incremento del 13%) o semimanufacturas (44% más). Productos típicos como el aceite de oliva o el vino español registran incrementos del 57% y 20% respectivamente pero conjuntamente no llegan ni a los 5 millones de euros de los 367 millones exportados.

Dentro de las **importaciones**, las partidas que más crecen son la de productos hortofrutícolas (un 39% más), la de cereales un 375% más (aunque solo suponen el 0,8% del total) y la de combustibles y lubricantes un 285%. Cae la importación de bienes de consumo, especialmente el textil un 18%.

En el acumulado hasta abril, España presenta ya un **déficit comercial** con India de más de 560 millones de euros.

1. D. Política Fiscal y Monetaria

Política fiscal

En el inicio del debate parlamentario sobre el proyecto de ley de presupuestos del ejercicio 2012-13, Pranab Mukherjee, el ministro de finanzas en aquel momento, anunció que las **General Anti-Avoidance Rules (GAAR)**, según las cuales un acuerdo entre entidades para evitar impuestos deliberadamente (evasión fiscal) puede ser invalidado, quedan aplazadas durante un año. Además, Mukherjee propuso cambios en la norma como el que reduce las facultades discrecionales de las autoridades fiscales, además de incluir un funcionario independiente en el órgano encargado de resolver los recursos (GAAR panel).

Una de las consecuencias esperadas de la implementación del GAAR es que las autoridades podrían empezar a gravar operaciones de los Inversores Institucionales Extranjeros (FIIs) hechas a través de operaciones simbólicas en Mauricio. Este último país, considerado como paraíso fiscal, tiene un tratado fiscal con India por el que las empresas con sede en Mauricio no tributan por sus ganancias de capital en territorio indio. Cuando el GAAR se aplique, esas operaciones en las que el paso por Mauricio se hace precisamente para evitar impuestos en India, podrían ser gravables.

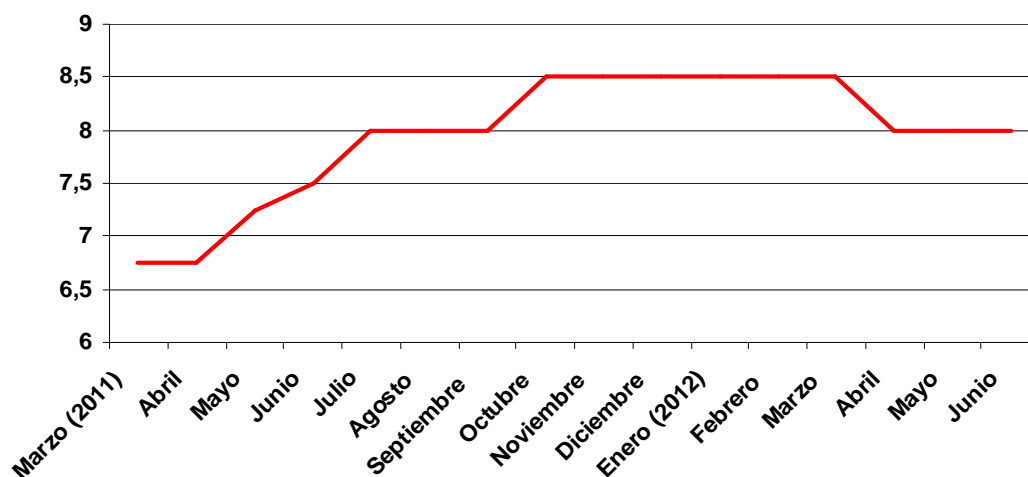
Mukherjee también aclaró que las **enmiendas retrospectivas a la Ley del Impuesto sobre la Renta** (que obligaría a Vodafone y a otras empresas a pagar impuestos por operaciones off-shore con activos indirectos en India) no anularán las disposiciones incluidas en los acuerdos de doble imposición (DTAA en sus siglas en inglés) que la India tiene con 82 países. Finalmente, las enmiendas fueron aprobadas dentro de la Finance Bill 2012. Sobre esta cuestión, el secretario de Finanzas, R. S. Gujral, ha afirmado a finales de junio que el Gobierno indio emitirá una aclaración sobre los polémicos cambios retroactivos en el régimen de impuestos que han provocado la indignación entre los inversores extranjeros. Esto parece indicar que las autoridades están dispuestas a aclarar el panorama tras aprobar la enmienda.

Respecto al **déficit fiscal**, finalmente India cerró el AF 2011-12 con un déficit del 5,7%, por debajo de la última previsión del 5,9% (la primera estimación a inicios de ejercicio era del 4,6%). De cara al próximo año, se ha fijado como objetivo dejar el déficit en el 5,1% para lo que se pretende recortar el peso de los subsidios (combustibles, fertilizantes, alimentos).

Por último, a fecha de 1 de julio, ha entrado en vigor la **nueva regulación del Service Tax** que pasa a regirse por una lista de servicios que quedan excluidos (lista negativa), gravándose todos aquellos que no estén en ella. Hasta ahora, el Service Tax se regía por una lista positiva que permitía gravar 119 servicios. El Gobierno ha mantenido hasta el momento a 38 servicios en la lista negativa, incluyendo el transporte de mercancías o de pasajeros (en el caso del tren, la decisión se aplaza hasta septiembre, quedan hasta entonces exentos también), transporte y distribución de electricidad, provisión de instalaciones de baño (WC), obras de la JNNURM (renovación urbana), construcción de metro y monorraíl, apuestas o juegos de azar. Además, como ya fue anunciado durante los Presupuestos 2012-13, la tasa del Service Tax se ha elevado del 10% al **12%**. El listado no es definitivo y se espera que se incorporen nuevos servicios que quedarán exentos de este impuesto. Este paso es uno más para ampliar la base tributaria y acercarse a la implantación del Goods and Service Tax (GST).

El resto de servicios incluidos en la lista negativa hasta el momento pueden consultarse en:

<http://www.simpletaxindia.net/2012/06/negative-list-of-services-revised.html>

Política monetaria**Evolución Tipos de Interés**

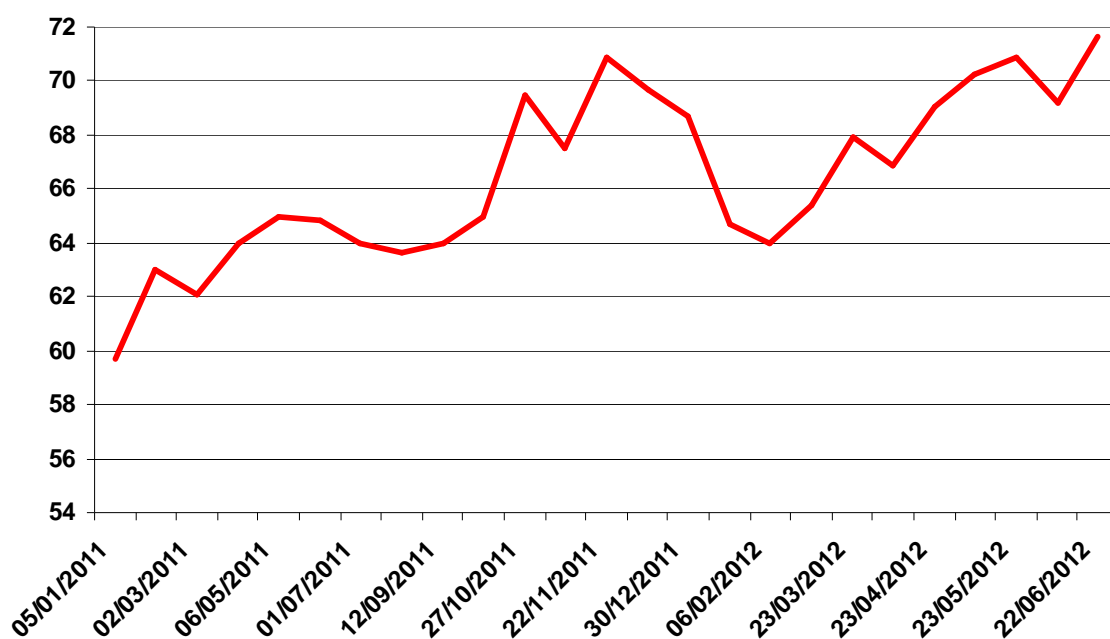
Fuente: RBI

El Banco Central (RBI), que había elevado la **REPO RATE** (tasa a la que el RBI presta a los bancos) hasta el 8,5% en Octubre de 2011 (política monetaria restrictiva desde abril de 2011), se decidió al fin a bajar los tipos de interés en su revisión económica de abril. Era la primera vez desde 2009 en la que se rebajaba la tasa repo.

A pesar del estancamiento de la economía, constatado en el frenazo que ha sufrido el PIB indio, el RBI ha dejado los tipos intactos en la última revisión económica efectuada, el 18 de junio. Cuando la mayoría de los expertos esperaban una nueva bajada de tipos, el banco central decidió mantenerlos estables lo que ha suscitado las quejas del Ministro de Comercio, Anand Sharma, que anunció que se iba a dirigir formalmente al gobernador del RBI, D. Subbarao, para que reconsidere esta decisión. El banco central alegó que un recorte en los tipos sólo conseguiría impulsar una inflación que se ha disparado de nuevo en los últimos meses.

La tasa **REPO inversa** que mantiene siempre una brecha de 100 puntos básicos con la Repo Rate, se queda en el 7%. Asimismo, el RBI ha mantenido el **índice de liquidez legal** (SLR, reservas obligatorias que incluyen no sólo efectivo sino también otros activos líquidos como metales preciosos) en el 24%.

Por otra parte, el banco central, que había bajado durante el trimestre anterior 125 puntos básicos en el **ratio de reservas en efectivo** (CRR, porcentaje de liquidez mínima que los bancos deben tener depositada en el RBI), decidió en la revisión de junio mantenerlo estable.

*Cotización de la Rupia India (INR)***COTIZACIÓN RUPIAS/EURO**

Fuente: RBI

La rupia india ha marcado, de nuevo, **mínimos históricos con el dólar y el euro** en el primer trimestre del AF 2012-13. Los nuevos mínimos al cierre son 57,15 rupias por dólar estadounidense, registrado el viernes 22 de junio y 71,66 rupias por euro en esa misma jornada.

A pesar de la tónica generalizada de depreciación de las divisas de la región, la rupia india está sufriendo más que otras, debido, esencialmente, al aumento del déficit comercial y por cuenta corriente además del preocupante déficit fiscal. Los expertos creen que aunque el banco central indio (RBI) está tomando una serie de medidas, la eficacia de éstas podría diluirse por el empeoramiento de la liquidez mundial causada por la crisis europea de la deuda soberana. Por ejemplo, en mayo, el RBI dio instrucciones a los exportadores para que convirtiesen la mitad de sus ingresos de dólares a rupias para aliviar la presión sobre la rupia.

Desde finales de 2011, el RBI ha empleado parte de sus reservas (se han reducido en 20.000 millones de dólares en comparación con noviembre de 2011) para intentar mantener el tipo de cambio pero no ha conseguido frenar la depreciación de la divisa nacional.

1. E. Perspectivas de futuro

A pesar de que las expectativas que existen sobre India a medio y largo plazo siguen siendo altas, sí existe incertidumbre en el corto plazo. Los últimos meses han sido escenario de peleas internas en la coalición que gobierna y del deterioro del cuadro macroeconómico del país. Se espera que el paso de Pranab Mukherjee desde el ministerio de finanzas a la presidencia, permita al primer ministro, Manmohan Singh, tomar las riendas de la economía india e intentar aplicar reformas como las que ya hizo en los años 90 cuando él mismo era ministro del ramo. Con todo esto, diferentes agencias privadas y organismos multilaterales han puesto el foco sobre India, recortando previsiones y calificaciones.

- **Fitch** rebaja en junio la calificación crediticia de India de estable a negativa.
- **Standard & Poor's** alerta en junio de que India podría ser el primer BRIC en perder el "grado de inversión" de su calificación crediticia.
- La agencia de rating **Crisil** recorta las previsiones de crecimiento de India al 6,5% para el ejercicio 2012-13
- El **Banco Mundial** recorta la previsión de crecimiento para India en 2012-13 y la sitúa en el 6,9%.
- El **FMI** rebaja las previsiones de crecimiento de India para 2012 al 6,9%
- **Naciones Unidas** rebaja la previsión de crecimiento económico de India en 2012 al 6,7% debido a la débil demanda interna.
- La **OCDE** recorta la previsión de crecimiento para India en 2012 hasta el 7,1%, aunque pronostica un 7,7% para el año 2013

2. EVOLUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA

Inversión extranjera en India

La Inversión Extranjera Directa (IED) se ha recuperado en el recién finalizado año fiscal 2011-12 de la caída del 20% que sufrió en el anterior. La IED acumulada durante este ejercicio fiscal se ha incrementa en un 8%.

El sector más destacado ha sido el de **productos químicos** que ha sido el que más IED ha recibido en el AF 2011-12 en el que ha recibido más de 7.000 de los 9.800 millones de dólares que ha recibido desde el año 2000. Otro sector destacado es el de **medicamentos y productos farmacéuticos** que ha sumado en el ejercicio prácticamente un tercio de todo lo acumulado desde el año 2000 (3.000 millones de 9.000) y se sitúa en ese acumulado por delante de sectores potentes como el energético o el automovilístico. Precisamente el sector farmacéutico es objeto de preocupación por parte del Gobierno indio que no ve con buenos ojos la adquisición de las grandes compañías del sector. Por ello, la tendencia está cambiando hacia la adquisición de pymes farmacéuticas con un definido nicho de mercado. Por el contrario, un sector que año a año ve como los flujos de IED se ralentizan es el de Software y Hardware que a pesar de ser el cuarto sector por IED acumulada desde 2000, lleva tres ejercicios sin estar entre los cinco primeros.

En el primer dato de IED del **AF 2012-13**, el del mes de abril de 2012, ha mostrado un descenso respecto a abril de 2011 del 41%. Los expertos temen que los flujos de IED se debiliten debido a la aprobación de las enmiendas retroactivas dirigidas a gravar operaciones realizadas en el exterior en las que estén involucrados activos indios.

IDE (Millones \$)			
Año Fiscal 2010-11		Año Fiscal 2011-12	
Abril'10	2.179	Abril'11	3.121
Mayo	2.213	Mayo	4.664
Junio	1.380	Junio	5.656
Julio	1.785	Julio	1.099
Agosto	1.330	Agosto	2.830
Septiembre	2.118	Septiembre	1.766
Octubre	1.392	Octubre	1.161
Noviembre	1.628	Noviembre	2.538
Diciembre	2.014	Diciembre	1.353
Enero'11	1.042	Enero'12	2.004
Febrero	1.274	Febrero	2.211
Marzo	1.074	Marzo	8.101
Total AF 2010-11	19.429	Total AF 2011-12	36.504
		Variación %	88%

Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion

IDE por sectores y estados. AF 2011-12 (Abril – Marzo)

SECTORES	Millones USD	ESTADOS	Millones USD
Productos Químicos	7.252	Maharashtra	9.553
Servicios (Financieros y No Financieros)	5.216	Delhi, parte de Uttar Pradesh y Haryana	7.983
Medicamentos y Productos Farmacéuticos	3.232	Karnataka	1.533
Construcción (incluye carreteras y autopistas)	2.796	Tamil Nadu y Pondicherry	1.422
Telecomunicaciones	1.997	Gujarat	1.001
Industria Metalúrgica	1.786	Andhra Pradesh	848

Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion

IDE por países AF 2011-12. Millones de USD

	RANKING DE PAÍSES INVERSORES EN INDIA	2011 – 12 (Abril - Marzo)	% sobre el total de IED recibida por India
1	MAURICIO	9.942	27,24%
2	REINO UNIDO	9.257	25,36%
3	SINGAPUR	5.257	14,40%
4	JAPÓN	2.972	8,14%
5	ALEMANIA	1.622	4,44%
6	CHIPRE	1.587	4,35%
7	PAÍSES BAJOS	1.409	3,86%
8	ESTADOS UNIDOS	1115	3,05%
9	FRANCIA	663	1,82%
10	EMIRATOS ÁRABES UNIDOS	330	0,90%
*	RESTO PAÍSES	2.350	6,44%
TOTAL DE FLUJOS DE IED		36.504	100%

Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion

Inversión española en India

De acuerdo con las estadísticas del DIPP, España tiene una inversión acumulada en India de 1.148 millones de \$ durante el período abril 2000 - abril 2012 ocupando **el decimosegundo puesto en el ranking de países**, escalando una posición en el pasado trimestre. Esto también significa un avance de tres posiciones en el último año. El nivel acumulado de inversión supone un 0,67% sobre el total de inversiones realizadas en India para el período considerado.

En total, en el año fiscal 2011-12, la IED de España en India ha sido de casi 345 millones de dólares (USD), prácticamente un 50% más que durante el ejercicio anterior.

	IED Española en India (Año Fiscal, Millones USD)	
	2010-2011	2011-2012
Abril	13,42	23,55
Mayo	48,34	28,39
Junio	11,23	2,93
Julio	54,7	20,13
Agosto	16,12	22,36
Septiembre	13,64	38,01
Octubre	3,49	2,19
Noviembre	0,96	37,26
Diciembre	33,01	4,87
Enero	16,73	15,95
Febrero	16,89	110,42
Marzo	1,62	38,85
Total AF	230,15	344,91
VAR. AF		49,86%

Fuente: Statistics of the Department of Industrial Policy and Promotion

2. A. Novedades sobre legislación IDE

El documento que recoge la política consolidada de Inversión Extranjera Directa (IED) fue publicado el martes 10 de abril. El Departamento de Política y Promoción Industrial (DIPP) ha anunciado que el documento se publicará, a partir de ahora, de forma anual en vez de bi-anual. La última edición incorpora la ya aprobada apertura de la IED en el sector de distribución minorista monomarca hasta el 100%. Además, las novedades más importantes que presenta, son las siguientes:

- ***Compañías de Gestión de Activos (Commodity Exchanges)***

La inversión extranjera en este sector tiene un tope conjunto del 49% (23% para los Inversores Institucionales Extranjeros o FIIs; y el 26% para la IED). Hasta ahora, ambas necesitaban la aprobación del Gobierno (a través del Foreign Investment Promotion Board (FIPB)). A partir de ahora, sólo la IED requerirá ese permiso gubernamental, los FIIs quedan exentos.

- ***Clarificación sobre el leasing de Entidades Financieras No-Bancarias***

La actividad de “leasing and finance”, una de las 18 permitidas a la IED para las Entidades Financieras No-Bancarias (Non Banking Finance Companies (NBFC)) solo hace referencia al leasing financiero pero no al leasing operativo.

- ***Restricción en conversión de equipos/maquinaria/bienes de equipo por acciones***

Hasta ahora era posible convertir la importación de bienes de capital, maquinaria y equipos en acciones, incluida la maquinaria de segunda mano. A partir de ahora estos equipos de segunda mano quedan excluidos de la conversión pues el Gobierno ha constatado que se estaban importando equipos más baratos, de peor calidad y que no cumplen con los estándares internacionales, especialmente respecto al uso eficiente de la energía y respeto al medioambiente.

Además, se han producido **otros hechos destacables** durante el último trimestre:

- ***El requerimiento del 30% de aprovisionamiento local para empresas extranjeras del sector minorista se considerará cumplido incluso si se usa fuera de India***

El Gobierno indio ha hecho público que la norma que obliga a un 30% de abastecimiento local a las empresas extranjeras del sector de venta minorista monomarca, se considerará cumplida incluso si ese aprovisionamiento va destinado a operaciones fuera del país y no sólo al mercado interior. Por tanto, se amplía la base para poder cumplir con la norma.

Esta matización hecha por el Gobierno podría hacer la inversión extranjera directa en el sector minorista monomarca más atractiva, ya que la medida que obligaba al aprovisionamiento de fuentes nacionales había sido recibida con mucho escepticismo por las compañías multinacionales, que la calificaron de poco práctica.

- ***Vuelven a posponerse las reformas de los seguros y de las pensiones***

La falta de consenso político dentro de la coalición que gobierna el país, la UPA, ha vuelto a posponer dos reformas de importante calado. Son la introducción de la ley de las pensiones (Pension Bill) y la enmienda a la ley de seguros (Insurance Law Amendment Bill).

En la primera de ellas, se propone elevar el tope de IED en el sector desde el 26% hasta el 49%. Además, al parecer, en la última versión, se proponía permitir la entrada de Lloyds en India. Por su parte, la reforma de las pensiones (Pension Fund Regulatory and Development

Authority), más conocida como la Pension Bill, que iba a ser tomada en consideración por el Consejo de Ministros, y pretendía abrir el sector a la IED hasta el 26%, fue aplazada por las presiones ejercidas por uno de los socios de la coalición, el Trinamool Congress que gobierna en el estado de West Bengal.

- **La transferencia de tecnología no será obligatoria en el sector farmacéutico**

El grupo interministerial creado por el Ministerio de Comercio para delimitar las normas sobre IED en propuestas *brownfield* (mediante adquisición del total o parte de una empresa existente) en el sector farmacéutico ha decidido no hacer obligatoria la transferencia de tecnología por parte de los inversores a la empresa receptora de la inversión. Esta cláusula, propuesta por el proteccionista ministro de Salud, no favorece a la inversión extranjera y el cumplimiento de la misma sería difícil de controlar. El pasado noviembre el gobierno endureció las normas sobre la IED en el sector, eliminándola de la lista de aprobación automática y exigiendo el visto bueno del *Foreign Investment Promotion Board*.

2. B. Factores que afectan a la Inversión Extranjera Directa (IED)

El RBI afirma en un estudio que la incertidumbre política está perjudicando a la IED. Mientras que la economía india se recuperaba de la crisis financiera global en el ejercicio 2010-2011, creciendo al 8,4%, la inversión extranjera directa (IED) cayó desde los 27.100 hasta 20.300 millones de dólares. La comparación entre los flujos de IED y su potencial muestra que hasta el ejercicio 2009-10 aquellos estaban cerca de su nivel potencial, pero durante el ejercicio 2010-11 cayeron un 25%.

Los **hechos más destacados** que se han producido en el último trimestre y que podrían afectar a la inversión extranjera, son:

- **Prosigue la batalla jurídica entre el Gobierno indio y Vodafone tras la aprobación parlamentaria de la enmienda retroactiva**

El conflicto surgió por la **enmienda retroactiva introducida** por el Gobierno en la Ley del Impuesto sobre la Renta en los Presupuestos 2012-13 y ya aprobada, que podría desembocar en la revocación de la sentencia del Tribunal Supremo del país en la que exime a Vodafone de pagar más de 3.000 millones de euros en concepto de impuestos por la compra de la participación de la unidad india de Hutchison Whampoa, con sede en Hong-Kong. El Supremo alegaba que las autoridades indias no tenían competencias para gravar esta operación realizada en el extranjero pero la enmienda pretende que operaciones realizadas en el exterior con activos indios de por medio, sean gravables en India.

El Departamento de Impuestos ha estimado que Vodafone debería pagar **alrededor de 3.100 millones de euros**, de los que 1.200 millones serían en concepto de impuesto, 700 millones en concepto de intereses, y una penalización de 1.200 millones por no haber retenido los impuestos en la fuente.

Tras **descartar una solución amistosa**, prosigue el enfrentamiento entre la compañía británica de telecomunicaciones y las autoridades indias. Estas últimas descartan un pacto amistoso ya que, una solución de este tipo podría atraer nuevas acusaciones de corrupción y favoritismo así como un posible rechazo por parte de organismos como el Controller and Auditor General (CAG) de India, que audita las cuentas públicas del país.

Vodafone ha recibido el **apoyo del Gobierno del Reino Unido**. El ministro de Finanzas británico, George Osborne, que visitó India a principios de marzo, sugirió que Vodafone estaba siendo injustamente tratada en el país asiático pues, según el ministro, la compañía de telecomunicaciones ha invertido y ha pagado debidamente sus impuestos en el país. Además, La Cámara de Comercio Internacional, con sede en Francia, y el Business and Industry Advisory Committee (BIAC) de la OCDE han escrito conjuntamente al Ministerio de Finanzas, advirtiéndole de que la propuesta del Gobierno, podría tener consecuencias negativas.

Tras la aprobación de la enmienda dentro de la Finance Bill, todavía se espera a que el Gobierno inicie los primeros movimientos para reclamar el dinero a la compañía británica.

- ***La cancelación de las licencias 2G podría llevar a las autoridades indias ante procesos de arbitraje internacional***

Las disputas entre las autoridades indias y las compañías telefónicas afectadas por la cancelación de las licencias 2G concedidas en 2008 cuyo proceso de adjudicación se ha visto envuelto en un caso de corrupción, tienen visos de acabar en manos del arbitraje internacional. Empresas extranjeras como la noruega Telenor, la rusa Sistema o los inversores de Islas Mauricio en Loop Telecom, ya han enviado **notificaciones al Gobierno indio haciéndole saber que está incumpliendo diversos acuerdos bilaterales de protección de inversiones** y que de no resolver el problema, acudirán al arbitraje internacional para solucionarlo.

El Departamento de Telecomunicaciones (DoT) ha consultado al Procurador General de India (Attorney General), que asesora legalmente al Gobierno, si los inversores extranjeros en empresas de telefonía móvil podrían demandar al Gobierno indio basándose en este tipo de acuerdos. Este hecho demuestra cierta inseguridad por parte del Gobierno ante las presiones internacionales que está recibiendo.

Por otro lado, el Gobierno, que según una decisión del tribunal Supremo, tendría que subsanar las nuevas licencias 2G antes del 31 de agosto, sigue sin aclarar cómo se va a efectuar el proceso, los precios del mismo o si va a haber diferentes criterios para tratar a las empresas que ya poseían las licencias anteriores y las que entrarán de nuevas en este proceso. Ésta será la primera tarea de Rahul Khullar que ha abandonado su puesto como Secretario de Comercio para encargarse de la presidencia del organismo regulador de las telecomunicaciones en India, el TRAI.

- ***El Gobierno da su visto bueno al Proyecto de Ley de Contratación Pública***

El Gobierno indio ha dado luz verde a la nueva ley que **regulará las adquisiciones que superen 5 millones de rupias (unos 75.000 euros)** de todos los ministerios y entes públicos dependientes del gobierno central, con el objetivo de aumentar la transparencia y eficiencia en el complejo sistema de contrataciones y compras públicas. Incluye una cláusula para impedir el acceso a aquellos ofertantes que se hayan visto envueltos en prácticas corruptas, y hará que se canalicen a través de un portal virtual las compras de bienes y servicios valoradas en más 1.100.000 rupias (16.000 euros).

El proyecto de ley cubre varios aspectos de la contratación pública como la determinación de la necesidad de la contratación, la calificación de los candidatos, los criterios de evaluación de las licitaciones, la negociación de precios, la cancelación o la propia adjudicación.

También se regularán las compensaciones (*offsets*) cuando proceda. Las compensaciones son obligaciones que deben cumplir los proveedores de un país que vendan equipamientos

o mercancías a otro país. Por lo general, lo hacen generando negocio por un determinado porcentaje del valor del acuerdo en el país al que están suministrando. Actualmente, solo los equipos adquiridos por el Ministerio de Defensa están sometidos a una póliza explícita de compensaciones. En los demás casos, las reglas o acuerdos sobre de compensación son caso por caso, no basados en una política definida.

Tras la aprobación del gabinete, el proyecto de ley fue llevado al Parlamento el pasado día 14 de mayo donde se somete ya a los trámites pertinentes para ser aprobado.

- ***El Parlamento indio aprueba las modificaciones a la ley de derechos de autor***

El Parlamento indio dio el visto bueno a las modificaciones de la Ley de Propiedad Intelectual el pasado martes 22 de mayo, con el apoyo unánime de esta cámara. Este proyecto de ley designa a los autores como los titulares de los derechos en lugar de a los productores, como ocurre en la actualidad.

La Ley establece la obligación para las emisoras de radio y televisión de pagar royalties a los propietarios de los derechos de autor cada vez que se difunda una obra de arte. La cuantía será decidida por la Junta de Derechos de Autor, en lugar por empresas privadas.

- ***El Gobierno retira el incentivo de amortización acelerada para parques eólicos***

El departamento de Hacienda ha enviado una circular informando que los parques eólicos terminados en el año fiscal 2012-13 (que comenzó el 1 de abril) no podrán beneficiarse de la amortización acelerada y tendrán que amortizarse a la tasa estándar del 15%. El mecanismo de amortización acelerada permitía a los inversores beneficiarse de un 80% del coste del proyecto si éste estaba concluido antes del 30 de septiembre del año fiscal, o 40% si lo estaba antes del 31 de marzo.

Según expertos del sector, en los últimos años casi el 70% de la capacidad de energía eólica ha sido añadida bajo dicho régimen de amortización acelerada, lo cual explica el interés de empresas como Suzlon, Gamesa o Vestas Wind Systems. Según dijo recientemente Ramesh Kymal, presidente y director gerente de la filial india de Gamesa, retirar este incentivo será catastrófico para los fabricantes de turbinas eólicas, que han invertido grandes cantidades en instalaciones en India.

Esta medida se une a la finalización, en marzo de 2012, del sistema de incentivos GBI para proyectos de energía eólica. Desde 2009, el GBI subvencionaba con 50 paise (media rupia) cada unidad de energía eólica generada. Con esto se pretendía fomentar la producción eficiente al subvencionar en función de la generación y no solo por la instalación del parque.

- ***El Gobierno retrasa la puesta en vigor de la nueva normativa sobre el tamaño de los envases, flexibiliza el segmento más bajo***

El Gobierno ha retrasado cuatro meses la puesta en práctica de las nuevas normas sobre el tamaño de los envases, fijando el 1 de noviembre como nueva fecha límite. Las nuevas normas pretenden homogeneizar el tamaño y gramaje de los envases en cifras redondas, especialmente en productos alimenticios.

Además permitirá una mayor libertad en las medidas de los envases en los productos de precio más bajo (menos de 100 gramos), tras meses de presión por parte de las compañías productoras de bienes de consumo, que han estado presentando quejas al Gobierno de que los nuevos estándares de *packaging* afectarían negativamente a su negocio.

3. ACTIVIDADES DE EMPRESAS ESPAÑOLAS EN INDIA

El Grupo MAHOU-SAN MIGUEL se establece en India

El Grupo Mahou-San Miguel aterriza en India tras adquirir el 50% de la compañía india Arian Breweries & Distilleries, propiedad de un grupo familiar local y que cuenta con una fábrica de cerveza situada en Bhiwadi, en el estado de Rajasthan.

Con este acuerdo de joint-venture, Mahou-San Miguel pasa a tener su primer centro de producción fuera de España, y contará con un centenar de empleados. Arian Breweries & Distilleries fabricará y comercializará en India las marcas locales 'Dare Devil' y 'Caribbean', que forman parte del acuerdo, además de los productos de la gama Mahou.

MAZEL abre delegación en India para diseñar coches en el mercado local

La ingeniería de diseño y fabricación de componentes de automóvil Mazel ha abierto una delegación en India. La firma prevé invertir dos millones de euros en dos años para comenzar su actividad. De momento están en la fase de contacto con empresas y universidades para reclutar a ingenieros locales. En la actualidad cuenta con un equipo de unas 50 personas en las dos oficinas en Pune y Bangalore.

ACCIONA pone en servicio su mayor parque eólico en India

Acciona ha puesto en marcha su tercer parque eólico en India, que con sus 56,1 megavatios (MW) de potencia es el mayor de los que tiene en este país y ha supuesto una inversión de 58 millones de euros, según informó el grupo.

El nuevo parque, 'Tupadahalli' en el estado de Karnataka, se añade a los dos ya que Acciona ya tiene operativos en India, Arasinagundi (13,2 MW), instalado en 2007, y Anabaru (16,5 MW), construido en 2008. El grupo suma ya en el país una potencia eólica total de 85,2 MW, convirtiéndole en el primer grupo español por potencia acumulada en India.

SAN JOSÉ se adjudica la construcción de cinco estaciones de metro en la India

El grupo español San José será el encargado de proyectar y ejecutar las obras de cinco estaciones de metro elevadas en Navi Mumbai, según comunicó la constructora a través de una nota de prensa en la que no ha especificado el coste de los trabajos. Dentro de los trabajos se incluye la redacción del proyecto, la construcción de las estaciones y del corredor elevado ferroviario que discurrirá por el interior de las mismas, así como la ejecución de los accesos de pasajeros, instalaciones y acabados.

NAVANTIA pugna en India por un contrato millonario

Los astilleros públicos españoles, integrados en la empresa Navantia, buscan en la India un megacontrato que asegure su futuro a medio plazo. El grupo naval ha logrado entrar en la puja por uno de los contratos más importantes que se dilucidan en el sector naval en los últimos años: el desarrollo y la construcción de cuatro portaaviones tipo LHD, similar al Juan Carlos I de la Armada española, para ese país asiático. El grupo naval, junto a un grupo reducido de empresas navales europeas, ha sido invitado al megaconcurso de adjudicación de este programa militar, cuyo presupuesto puede rondar los 2.000 millones de euros.

ZIGOR India instala su primer inversor híbrido de energía solar fotovoltaica HIT-C 100KW en Maharashtra

Zigor India Pvt. Ltd., sucursal de la empresa española Zigor Corporación S.A. en India, completó a finales de marzo de 2012 la instalación de su inversor híbrido de energía solar fotovoltaica HIT-C 100KW en Lonavala, Maharashtra. La instalación recoge 80KW de energía de paneles solares fotovoltaicos conectados al inversor con un banco de baterías de 390Ah.

ALUCOIL entra en India mediante la adquisición del 51% de Durabuild Technologies

La compañía Alucoil, ubicada en la localidad burgalesa de Miranda de Ebro, ha desembarcado en la India a través de una *joint venture* con Durabuild Technologies, el mayor fabricante de paneles composite del país, por la que controlará el 51 por ciento de esta compañía propiedad del grupo Astrac. Está previsto que Durabuild quede integrada en la estructura comercial de la compañía propiedad del Grupo Alibérico bajo el nombre de Alucoil India.

DURO FELGUERA refuerza su apuesta india con la adjudicación de un nuevo contrato

Duro Felguera ha firmado un contrato por 62 millones de euros en India, país en el que ya está ejecutando actualmente dos obras. El nuevo proyecto, en el que la compañía asturiana participa junto con la compañía india Gangavaram Port Limited, supone la ampliación de la terminal portuaria del mismo nombre, situada en la localidad de Visakhapatnam, (Andra Pradesh), en la costa este del país. El proyecto será ejecutado bajo modalidad llave en mano.

Nova Pulse crea una joint venture con la española IVI

La empresa india con sede en Bangalore, Nova Medical Centres, anunció el pasado 11 de abril la creación de una *joint venture* con IVI, la empresa española de medicina reproductiva. Dicha *joint venture*, recibirá el nombre de Nova IVI Fertility. IVI, con sede central en Valencia, se encuentra entre las compañías líderes en medicina reproductiva, con 22 clínicas repartidas por Europa y América del Sur.

ARIES INGENIERÍA firma un contrato en India para suministrar sistemas de ensayo para la certificación y homologación de vehículos

Aries Ingeniería y Sistemas ha firmado, por segunda vez, un contrato con NATRIP (National Automotive Testing and R&D Infrastructure Project) para el suministro de más de 20 sistemas de ensayo para la certificación y homologación de vehículos en la India. Un equipo de ingenieros de Aries impartirá una formación integral a los técnicos de los diferentes centros.

FICOSA abrirá dos fábricas más en India hasta 2014

Ficosa abrirá dos fábricas más en India en los años 2013 y 2014 con las que prevé crear 200 empleos e incrementar un 54% la cifra de negocio en el país en cuatro años desde 22 millones anuales a 34, según ha informado la multinacional catalana. La primera planta se ubicará en la ciudad de Chennai y suministrará componentes a Ford, Nissan, Renault y Toyota, mientras que la segunda estará situada en Sanand y proveerá a PSA Peugeot-Citroën y Ford. Según ha informado la empresa, también se ha puesto en marcha un plan de mejora en Pune para arrancar la instalación de pintura e integrar la inyección de plástico.

MAPFRE ASISTENCIA prestará servicios en carretera a la marca Vespa en India

La filial Mapfre Asistencia en India, India Assistance, ha alcanzado un acuerdo con el grupo Piaggio para la prestación de servicios de asistencia en carretera para las motocicletas de la marca Vespa en India, según ha informado la empresa en un comunicado.

PROINSO abre delegación en Mumbai

La multinacional española, especializada en la distribución de módulos e inversores para instalaciones solares fotovoltaicas y que ya ha suministrado material en India para diversos proyectos fotovoltaicos, ha anunciado la apertura de la delegación en Mumbai. El objetivo de Proinso es dar servicio, desde esta delegación, a los instaladores además de trabajar en la captación de nuevos instaladores y clientes.

El F.C. BARCELONA abrirá en julio su primera escuela en la India

El club blaugrana ha elegido a Nueva Delhi como sede de su escuela debido a motivos logísticos, pero organizará también campus en otros puntos de la India con más tradición futbolística que Delhi, como Goa o Bengala, según fuentes de la institución.

VASCO GALLEGA se establece en India con la entrada en el capital de NTC Logistics

El Grupo Vasco Gallega (VGG) se establece directamente en India con la entrada en el capital de NTC Logistics, una de las empresas logísticas de referencia en ese país. A través de esta operación el grupo logístico pasa a tener oficinas propias en Chennai, Mumbai, Nueva Delhi, Calcuta, Tuticorin, Mangalore, Bangalore, Coimbatore y Kandla. Con la entrada en esta sociedad, Vasco Gallega pasa a disponer de una de las mayores flotas de camiones especiales de India.

ROCA invierte 140 millones de euros para crecer en India, Rusia y Brasil

Roca Corporación acelera en su plan de inversiones en todo el mundo, con especial atención a los países emergentes. India se benefició en 2011 del plan inversor de la corporación, que puso en marcha una línea de montaje de equipos de hidromasaje en Bhiwadi, en el estado de Rajastán, con capacidad para 4.000 unidades al año. Además, el grupo compró en 2011 el 3% de la filial india Roca Bathroom Products que estaba en manos de accionistas minoritarios.

MWH Agrology llega a un acuerdo con la empresa española BIOCONSERVACIÓN S.A.

MWH Agrology India ha llegado a un acuerdo con la compañía española Bioconservación S.A. con el objetivo de mejorar la preservación de comida en India. La empresa española es líder mundial en productos de absorción de etileno en frutas y verduras frescas, alargando el ciclo de vida de los mismos y beneficiando a productores, comerciantes y exportadores.

4. NOVEDADES SECTORIALES Y OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

- *Un estudio del Banco Asiático de Desarrollo sitúa a India como tercer país del área Asia-Pacífico en el desarrollo de proyectos PPP*
- *Bangalore entre los diez destinos preferidos a nivel mundial para empezar un proyecto empresarial*
- *La Planning Commission espera tener listo el documento final del 12º Plan Quinquenal para el mes de julio*

• ALIMENTACION

La demanda de alimentos extranjeros importados de calidad en India crece a medida que sube la media de ingresos

El análisis de las ventas en el sector minorista muestra que el crecimiento de la demanda de productos importados de alta gama catalogados como “especialidades” (*specialty products*) en India se debe a la creciente clase media y al aumento de la renta disponible.

Para los minoristas, la creciente popularidad de los alimentos procesados extranjeros va de la mano del despegue de los restaurantes especializados en cocina internacional en las grandes ciudades. Primero fueron los fideos chinos, seguidos de la cocina italiana y tailandesa. Tras la aparición de restaurantes que ofertaban productos de estos tipos de cocina, su demanda aumentó para poder consumirlos en los hogares indios.

La creciente popularidad del **aceite de oliva** forma parte de esta evolución. Desde la década de los sesenta, la empresa Hindustan Unilever impulsó la sustitución de aceites vegetales hidrogenados genéricos por aceites con marca. Después, los consumidores indios han ido orientándose cada vez más hacia los aceites refinados, y, más recientemente, la preocupación por una dieta saludable ha impulsado las ventas de aceite de oliva.

Diversas empresas planean impulsar el mercado de los aperitivos saludables en India

La empresa de investigación de mercado Euromonitor International señala que los **productos saludables y de bienestar** representan el 27% del mercado de la comida envasada en India. "Hace 10 o 15 años, la industria farmacéutica manejaba la salud y el bienestar. Ahora se ha producido un fuerte cambio desde los suplementos dietéticos hacia las **empresas productoras de alimentos**, quienes **están tomando el liderazgo en esta categoría**", declaró Robert Senior, presidente de Euromonitor.

Actualmente muchas compañías, entre ellas PepsiCo, GSK Consumer Healthcare y Marico están revisando recetas de aperitivos saludables, afinando el segmento objetivo y las propuestas de productos para definir un nicho de mercado, a pesar de que experimentos anteriores no lograron generar interés entre los consumidores indios.

• AUTOMÓVIL

El grupo Volkswagen planea invertir 300 millones de euros en India

El grupo Volkswagen, tercer fabricante de coches del mundo, planea hacer una inversión de 300 millones de euros en India con el objetivo de aumentar su cuota en el segundo mercado con mayor tasa de crecimiento, según ha informado el Ministerio de Comercio.

John Chacko, presidente y director general del Grupo Volkswagen en India, declaró "La mayor parte de la inversión se destinará a la planificación de productos y a **aumentar la capacidad de producción de las plantas de Pune y Aurangabad**". Actualmente, el grupo puede producir 1,6 millones de unidades anuales en esas plantas.

El sector del automóvil indio, contrario al acuerdo de libre comercio con la UE

La asociación de la industria india del automóvil india (Society of Indian Automobile Manufacturers, SIAM) ha expresado su oposición a la propuesta de acuerdo de libre comercio entre India y la Unión Europea, alegando que dicho acuerdo eliminará drásticamente las inversiones y el flujo de tecnología, además de poner en peligro los objetivos fijados por el gobierno en el Plan para el Sector del Automóvil (Automotive Mission Plan).

El **gobierno está considerando rebajar los derechos de importación** para un número limitado de vehículos, mediante un mecanismo de contingente arancelario. Se supone que dicha concesión beneficiaría no solo a fabricantes de coches de lujo, como Audi, BMW o Mercedes, sino también a marcas de gama estándar, como Volkswagen, Fiat, Skoda y Peugeot.

• AVIACIÓN

El gobierno de India inyecta 4.500 millones de euros en la aerolínea Air India

El gobierno ha aprobado un paquete de 4.500 millones de euros (300.000 millones de rupias) hasta 2020 para aliviar la situación financiera de la compañía nacional Air India. Según un analista la medida no ayudará a cambiar el destino de la aerolínea, al no incluir medidas operativas. La compañía de bandera está sufriendo en las últimas semanas una huelga por parte de sus pilotos de rutas internacionales de largo radio lo que le ha obligado a cancelar numerosos vuelos a destinos como París, Toronto, Londres o Nueva York.

Un comité parlamentario apoya una mayor apertura de la IED en el sector de la aviación

El "Parliamentary Committee of Estimates", formado por 30 miembros del Parlamento, ha recomendado que se eleve el tope del 49% de IED en aerolíneas indias. También ha apoyado que se tomen medidas para que dentro de esa liberalización, las propias aerolíneas extranjeras puedan invertir en compañías indias hasta en un 49% ya que hasta ahora no les está permitido. A pesar de este apoyo, la medida es una de las reformas estancadas debido a la parálisis política que afecta al país.

Pese a la posibilidad de que el sector se liberalice, existe un escaso entusiasmo de las aerolíneas extranjeras a la hora de invertir en empresas locales. Según un informe de la IATA, los costes operativos de las aerolíneas indias son mucho mayores que en otros países desarrollados, en tanto que las tarifas son más bajas.

• BEBIDAS***Coca-Cola anuncia inversiones por 5.000 millones de dólares en India durante los próximos ocho años***

El presidente de Coca-Cola en India, Muhtar Kent, ha anunciado que la compañía invertirá 5.000 millones de dólares en India durante los próximos ocho años, con el objetivo de construir nuevas plantas embotelladoras y fortalecer todos los eslabones de la cadena de valor. El fabricante de bebidas, propietario de marcas como Coca-Cola, Sprite, Thumbs Up, Limca, Powerade y Minute Maid, ha señalado que la inversión se basa en las proyecciones de crecimiento y en sus propios objetivos para el país.

Starbucks comenzará su entrada en India el próximo septiembre con la apertura de su primera tienda en Mumbai

Starbucks, que anunció su entrada en India mediante una *joint venture* con Tata, ha desvelado que tiene previsto abrir unas 40 tiendas hasta diciembre de 2012. La mitad de las mismas estarán en hoteles y el resto en los principales centros y zonas comerciales del país, según han informado fuentes conocedoras de la operación.

Las compañías de bebidas alcohólicas en India apuestan por el crecimiento rápido a través de adquisiciones

El alto crecimiento de este mercado es lo que alienta la política de adquisiciones. Según un reciente informe de Assocham, el mercado de las bebidas alcohólicas, incluyendo cerveza, vino y licores de alta graduación, alcanzará los 20.600 millones de euros en 2015, frente a los 7.500 millones de euros actuales. El consumo de alcohol en India superará los 19.000 millones de litros en 2015 frente a los 6.700 millones que se consumen ahora.

Se espera que la cuota de bebidas extranjeras fabricadas en India llegue al 57% en 2015 desde el 36% que ostenta actualmente. Las ventas de güisqui, que suponen el 80% del mercado de licores, se espera que alcancen los 8.000 millones de euros aproximadamente en el 2015 frente a los menos de 7.000 millones de euros actuales.

Kerala, en el extremo sudoccidental del país, es el estado con mayor consumo de alcohol, con un 16% del total, seguido del Punjab en el noroeste, cuyo consumo representa un 14% del total consumido en India.

• DEFENSA***El Ministerio de Defensa incumple su propia política de offsets, beneficiando a empresas extranjeras.***

En vísperas de la revisión por el Ministerio de Defensa (MoD) de la política de offsets (compensaciones en las importaciones mediante la obligación de realizar compras locales) las empresas del sector temen la dilución de la intención original de dicha política, que trataba de fomentar el abastecimiento local de las empresas extranjeras. La industria de armamento global lleva presionando desde 2006 para relajar las condiciones de compensación.

No obstante, filtraciones del ministerio a medios locales han revelado la práctica del ministerio de saltarse su propia política, haciendo caso omiso de las directrices establecidas. En todos los casos ha sido la industria extranjera la beneficiada en lugar de la industria local.

• DISTRIBUCIÓN

La venta minorista organizada gana terreno a la tradicional y supone ya un tercio del consumo en las grandes ciudades indias

La veloz expansión de los establecimientos de venta minorista organizada en India (en general con formato de supermercado, aunque la mayoría todavía de pequeño y mediano tamaño) está cambiando los hábitos de consumo en las principales ciudades indias. Las ventas de productos del hogar, productos estéticos y alimentos en estas tiendas suponen ya un tercio de las ventas en los pequeños comercios tradicionales en las 17 ciudades más importantes de India, según un estudio elaborado por Nielsen publicado esta semana. La rápida reducción de la brecha que separa a la venta minorista organizada respecto a la tradicional está acompañada de la apertura de nuevos puntos de venta por parte de las cadenas de venta minorista, tras un periodo de cierre de establecimientos en los años 2009 y 2010 debido a la mala coyuntura económica.

El estudio de Nielsen también confirma que las ciudades de segundo nivel (tier-II) están experimentando un rápido crecimiento de los índices de consumo. Mientras que el sector minorista organizado creció un 28% durante el año 2011 en todo el país, si se atiende a ese dato en ciudades como Jaipur o Indore, el crecimiento fue del 40% y 39% respectivamente.

Walmart planea abrir 15 nuevas tiendas en India en asociación con Bharti

Mientras el Gobierno indio trata de conseguir un consenso para la apertura de la inversión extranjera directa (IED) en el sector minorista multimarca, el mayor minorista del mundo, Walmart, va ampliando poco a poco su presencia en India aunque lo hace como mayorista.

El portavoz de Walmart informó que en India cuentan con 17 modernos grandes almacenes mayoristas y que planean la apertura de al menos 15 nuevas tiendas *cash and carry* mediante una *joint venture* con Bharti. Estas tiendas de Walmart ofrecen material al mejor precio a minoristas, oficinas e instituciones, hoteles, restaurantes y empresas de *catering*.

Otras empresas de distribución mayorista como la alemana Metro, la francesa Carrefour o la británica Booker también están ampliando su presencia en el país. En India, el mercado de venta mayorista y puntos de venta *cash & carry* supone un volumen de negocio de 150.000 millones de dólares del total de 500.000 millones de dólares.

Ikea se propone invertir 1.500 millones de euros en la apertura de 25 tiendas en India

Ikea ha presentado formalmente al Gobierno indio su propuesta de inversión directa en el país por importe de 1.500 millones de euros, con el objetivo de abrir 25 establecimientos comerciales. Sería una inversión en el sector minorista monomarca a través de una filial 100%, según nota oficial del Ministerio de Comercio e Industria.

Esta operación es la mayor inversión extranjera directa realizada en el sector minorista monomarca en India desde que se aprobara, en enero de 2012, la nueva reglamentación que permite a las empresas tener el 100% del control sobre sus operaciones en el país.

El Departamento de política industrial y promoción (DIPP) está dispuesto a aceptar algunas de las condiciones requeridas por IKEA. La empresa sueca ha pedido que el requerimiento de abastecimiento local del 30% se compute en periodos cumulativos de 10 años desde la aprobación de esta petición. El DIPP está considerando fijar en 3 el número de años en el que se exigiría este requerimiento.

• EDUCACIÓN

El Decimosegundo Plan Quinquenal pondrá especial énfasis en el desarrollo de las aptitudes técnicas y la formación profesional

Montek Singh Ahluwalia, vicepresidente de la Planning Commission, ha señalado que el Gobierno abordará el asunto de la formación en aptitudes y capacidades técnicas en el Decimosegundo Plan Quinquenal, otorgando más importancia a este tipo de formación. Singh añadió que el Gobierno indio está fuertemente a favor de las asociaciones público-privadas, mediante diversos modelos, en el área de la formación profesional.

El pasado 18 de abril se puso la primera piedra del Multi Skill Development Centre (MSDC) en Bangalore. El MSDC es el fruto de una colaboración público-privada entre el Ministerio de Trabajo de India y la Junta Directiva de Empleo y Formación de Karnataka, con el apoyo técnico de la agencia alemana de cooperación (GTZ).

Este centro junto a otro que se está implantando en Gulbarga, darán la oportunidad a 1.800 estudiantes de recibir enseñanzas técnicas en tecnologías de la información, ingeniería medioambiental, mantenimiento eléctrico, diseño electrónico y manufacturas, automatización, soldaduras y construcción tecnológica.

• ENERGÍA

La demanda energética sube más de lo esperado creando graves problemas a las distribuidoras

La demanda de electricidad ha subido un 25% en los últimos dos meses, frente a la proyección de subida del 10-15%, agravando la situación de las empresas eléctricas públicas que están teniendo problemas de suministro debido a la escasez de combustibles. El problema se ha visto agravado por la escasez de fondos de las empresas distribuidoras, que les impide comprar energía del mercado *spot*.

Los estados con mayor déficit energético (del 10 al 16%) son Uttar Pradesh, Tamil Nadu y Andhra Pradesh, seguidos de Haryana, Rajasthan and Uttarakhand. Algunas zonas de los estados de Uttar Pradesh, Uttarakhand y Andhra Pradesh soportan cortes de luz de 4 a 9 horas al día.

** SOLAR*

India se ratifica en el requisito de componente local para los proyectos de la segunda fase de la Misión Solar

A raíz de la reunión mantenida entre el secretario de Estado para el Comercio de EE.UU., John Bryson, y el ministro de Industria y Comercio indio, Anand Sharma, India ha aclarado que no eliminará el requerimiento de componente local del 30% en los proyectos llevados a cabo bajo la Jawaharlal Nehru National Solar Mission. En la reunión, EEUU puso en duda que esta política fuese acorde con la normativa de la OMC, lo que formaría parte de una estrategia de EE.UU. para influir en dicha medida, con vistas a la segunda fase de la JNNSM.

El estado de Gujarat inaugura el primer parque solar en India con capacidad de generación de 214 MW

El pasado jueves 19 de abril, se inauguró el primer parque solar con capacidad de generación de 214 MW en el distrito de Patan, en Gujarat, con una extensión de 12 km². Este parque es una iniciativa del Gobierno estatal para promover las instalaciones solares, mediante la cual se asigna a los promotores de los proyectos el terreno ya acondicionado con la infraestructura necesaria para agilizar la puesta en marcha de los proyectos. Con la finalización de este proyecto, el estado de Gujarat tiene ya más de 600 MW instalados.

A pesar del desarrollo de este y otros proyectos, el deseo del estado de convertirse en un *hub* de fabricación de equipamiento solar en India está amenazado, entre otros factores, por la invasión de productos chinos más baratos en el mercado. Asimismo, fabricantes de paneles solares indios como Moser Baer y Tata BP Solar India están sufriendo dificultades al tratar de competir con estos fabricantes chinos en precio.

Gujarat lanza un proyecto piloto de energía solar en los canales del Narmada

El estado de Gujarat está llevando a cabo una iniciativa para instalar paneles solares a lo largo de los canales del río Narmada. Este proyecto piloto generará 1.600.000 de unidades de energía limpia al año e impedirá la evaporación de 9 millones de litros de agua de los canales. Se estima que es posible instalar paneles con una capacidad de generar 2.200 MW.

Un análisis de la primera fase de la Misión Solar muestra que los requisitos de producción local están resultando contraproducentes

El análisis de la primera fase de la Misión Solar llevado a cabo por el Council on Energy, Environment and Water (CEEW) muestra que la estrategia de obligatoriedad de componentes locales para favorecer a los fabricantes nacionales ha resultado contraproducente y no ha favorecido al crecimiento del sector.

Según esta medida, los constructores de plantas de fotovoltaicas que participen en la Misión Solar pueden elegir entre tecnología de silicio o *thin film*. Aquellos que opten por el silicio, están obligados a comprar las celdas y módulos a fabricantes indios, obligación que no existe para los que opten por el *thin film*.

Como los precios del *thin film* son más bajos en el extranjero, muchos de los constructores están optando por importar esta tecnología, perjudicando así a los fabricantes locales. Existe así una diferencia entre el mercado global y el indio; según el estudio, a nivel global la mayoría de la tecnología solar fotovoltaica esta compuesta de celdas de silicio y la cuota de mercado del *thin film* es de un 14-15%".

**** EÓLICA******El estado de Jammu y Cachemira planea la construcción de su primera planta eólica***

El Departamento de desarrollo de energía del estado de Jammu & Kashmir (JAKEDA) ha enviado un *Memorandum of Understanding* (MoU) a la empresa pública NHPC para que dé el visto bueno a la construcción de la primera planta eólica en el estado de Jammu y Cachemira en unos terrenos que posee en régimen de arrendamiento al Gobierno estatal.

La planta contará con una capacidad de generación de 10 MW y estará situada en el distrito de Reasi, en el que existe un potencial eólico de 336W/m² a 50 metros de altitud, según el Jammu and Kashmir Energy Development Department (JAKEDA).

El Gobierno indio estudia la posibilidad de subastar parques eólicos marinos

El Gobierno indio ha iniciado el proceso para poner en marcha una política de subasta y concesión de parques eólicos marinos de forma similar a cómo se realiza la subasta de bloques petroleros y de gas. El Ministerio de Energías Renovables ha constituido un grupo interministerial para definir las futuras políticas, aprobar y supervisar los proyectos de ejecución e identificar a potenciales socios tanto del sector privado como público.

• INFRAESTRUCTURAS

El Gobierno de Manmohan Singh ha esbozado una **agenda ambiciosa de infraestructuras** presentada tras una reunión interministerial presidida por él mismo y celebrada el pasado miércoles 6 de junio. Tras la misma, Singh dijo que las iniciativas, que tienen por objetivo acelerar el desarrollo de los proyectos de infraestructura, forman parte de los esfuerzos para sacar a la economía india de las "turbulencias" y avanzar de nuevo hacia un crecimiento cercano al 9% del PIB. La reunión contó con la presencia de ministros y secretarios de los ministerios clave en infraestructuras: energía, ferrocarriles, carreteras, transporte marítimo, aviación civil y carbón.

Un comunicado de la Oficina del Primer Ministro (PMO) informó que el gobierno otorgará 9.500 kilómetros de **proyectos de carreteras** durante el ejercicio 2012-13, un 18,7% más que en el periodo anterior. Además, se adjudicará el mantenimiento de 4.360 kilómetros de carreteras bajo el esquema "operate, maintain, transfer" (OMT), utilizado por primera vez.

Para el **sector portuario**, el objetivo para el año fiscal 2012-13 consiste en 42 proyectos con un coste estimado de 2.230 millones de euros y una capacidad de 244 millones de toneladas por año (MTPA), tres veces más de lo alcanzado en el ejercicio anterior. Además, se construirán dos nuevos "puertos mayores" (major ports) en los estados de West Bengal y Andhra Pradesh, que aportarán una capacidad de 116 MTPA y en los que se invertirán 3.150 millones de euros.

En el **sector de aviación civil**, comenzarán los trabajos en el aeropuerto de Itanagar, valorados en 325 millones de euros. Durante el ejercicio 2013-14 se otorgarán los nuevos proyectos aeroportuarios de Navi Mumbai, Goa y Kannur. Además, se realizarán inversiones en los aeropuertos de Lucknow, Varanasi, Coimbatore, Trichy y Gaya para dotarlos de los requisitos necesarios para alcanzar la categoría de internacionales. Además, se pondrán a punto para finales de julio de este año proyectos PPP en 10-12 aeropuertos existentes y un número similar de nuevos aeropuertos, para ser adjudicados antes de finalizar el año.

Por último en el **sector ferrocarriles**, donde brilló por su ausencia el nuevo ministro del ramo, Mukul Roy, el primer ministro fijó los objetivos en proyectos PPP. En el ejercicio 2012-13 se adjudicarán el tramo Sonnagar-Dankuni del corredor de mercancías y el corredor ferroviario elevado de Mumbai, con una inversión estimada de 200.000 millones de rupias (3.080 millones de euros). La propuesta para el tren de alta velocidad (bullet train) entre Mumbai y Ahmedabad se finalizará, mientras que se adjudicarán dos fábricas de locomotoras en Madhepura y Marhowra.

La Oficina del Primer Ministro propone la creación de un mecanismo de resolución de problemas para acelerar los proyectos de infraestructuras

Además de anunciar la batería de proyectos en infraestructuras, el Primer Ministro ha propuesto la creación de un mecanismo de resolución de problemas. Este mecanismo incluiría una monitorización de los proyectos, la creación de un marco para resolver los problemas interministeriales y, en última instancia, se buscaría la intervención del Consejo de Ministros para resolver los problemas graves. Según el vicepresidente de la Planning Commission, Montek Singh Ahluwalia, se aplicará a todos los proyectos de infraestructura.

El seguimiento de los proyectos tendrá como objetivo identificar los retrasos provocados por la demora en la aprobación de las autorizaciones que requieren estos proyectos y que involucren a varios ministerios. Este mecanismo tratará de fomentar la cooperación entre diferentes ministerios y pondrá énfasis en los casos en los que los problemas con los retrasos y las autorizaciones necesarias para la ejecución de los proyectos involucran a varios ministerios.

La prioridad fijada por el Gobierno indio es acelerar los proyectos de infraestructuras del sector de energía y transporte. Dentro de esta última área se incluyen proyectos relacionados con ferrocarriles, carreteras, puertos y aeropuertos. A pesar del anuncio, el mecanismo todavía no ha tomado forma y se desconoce, por tanto, el contenido del mismo.

**** AGUA Y SANEAMIENTO***

La agencia responsable del agua de la región de Delhi da los primeros pasos hacia la privatización de los servicios de agua+

El Delhi Jal Board (DJB) está moviéndose con cautela hacia la privatización parcial de los servicios de agua en algunas zonas residenciales. En noviembre de 2011 se constituyó un comité especial (Empowered Committee) por orden de la jefa del gobierno del estado de Delhi, Sheila Dikshit, para pronunciarse sobre las reformas de la gestión y distribución del agua. Este comité ha avalado la propuesta del DJB de recurrir al modelo PPP en proyectos que afectan a tres barrios de Delhi: Malviya Nagar, Vasant Vihar y Nangloi. Según fuentes del DJB, las licitaciones para contratar una empresa privada para los proyectos de Nangloi y Vasant Vihar se convocarán el próximo junio, y la de Malviya Nagar en julio.

La escasez de agua afecta al negocio de un 60% de las empresas en India

Según un estudio realizado conjuntamente por el Columbia Water Center y FICCI, Federación India de las Cámaras de Comercio e Industria, la mayoría de las empresas indias consideran la escasez de agua como un riesgo cada vez mayor para sus negocios.

El 83% de los encuestados, una muestra de los 27 sectores industriales más importantes del país, han identificado la insuficiente disponibilidad de agua como un riesgo muy importante. Además, un 60% de las empresas apuntó que esta escasez ya estaba afectando a sus negocios y un 87% dijo que esta escasez de agua afectará a sus negocios en 10 años.

*** CARRETERAS*****El gobierno destina 1.250 millones de euros a la construcción de carreteras en lugares afectados por la guerrilla maoísta***

El Gobierno aprobó el pasado 17 de mayo un paquete de 1.250 millones de euros (85.000 millones de rupias) para la construcción de carreteras en 78 distritos afectados por el grupo insurgente maoísta, que conectarán a 6.000 poblaciones que no forman parte de la red central de carreteras. Los mayores beneficiados de este paquete serán los estados de Orissa, Jharkhand, Chhattisgarh y Bihar.

Se desbloquea el proyecto del ramal oriental de la autovía periférica de Delhi

El proyecto de la Eastern Peripheral Expressway (EPE), de 135 Km., se pondrá en marcha finalmente tras cinco años de paralización, una vez resuelto el debate acerca de su clasificación. Se ha impuesto la clasificación como autovía (*expressway*), frente a la opción de clasificarla como circunvalación (*bypass*). El proyecto será incluido dentro de los 9.500 nuevos Km. de carreteras que anunció el Primer Ministro indio el pasado 6 de junio. La National Highways Authority of India, anunciará la licitación entre los meses de junio y julio de 2012.

Se cancelan por vez primera proyectos de carreteras al no lograr el cierre financiero

Dos proyectos adjudicados por la Autoridad Nacional de Carreteras de India (NHAI) en mayo y julio del pasado año han sido cancelados por falta de financiación. La NHAI había adjudicado dos proyectos por valor de 355 millones de euros a las compañías DSC y Gannon-Dunkerley el año pasado.

Fuentes internas de la NHAI comentaron que "esta es la primera vez que nuestros proyectos no han podido lograr financiación incluso tras obtener una prórroga de 120 días, después de que expirara el plazo inicial de 180 días. Este fracaso nos genera la preocupación por si los bancos consideran nuestros proyectos -muchos de los cuales fueron adjudicados mediante el pago de una prima (*premium*) por los adjudicatarios-, como inviables". El sistema de prima consiste en el pago de una determinada cantidad por año al gobierno durante un periodo de tiempo determinado.

Las empresas constructoras de autopistas pagarán menos interés tras la reforma realizada por el Gobierno

Tras la introducción de algunas enmiendas la pasada semana, las empresas concesionarias de proyectos de autopistas bajo la fórmula de asociación público privada podrán conseguir préstamos por la totalidad del periodo del contrato de entre 20 y 25 años. Hasta ahora, los bancos e instituciones financieras concedían préstamos por un periodo máximo de hasta 15 años. Después de eso, las empresas debían contratar préstamos a un interés mayor debido a que la deuda tenía que refinanciarse. Así, los prestatarios pagaban un interés de entre un 12 o 13 % los primeros años, y terminaban pagando un interés de entre el 17,5 % y el 20,5 % por la parte refinanciada de la deuda.

*** FERROCARRILES*****La adquisición de tierras para el corredor ferroviario de mercancías alcanza el 70%***

El ente encargado de desarrollar el corredor ferroviario de mercancías, la Dedicated Freight Corridor Corporation (DFCC), ha logrado adquirir en tres años el 70% de las 10.000 hectáreas necesarias para la construcción del corredor exclusivo para tráfico de mercancías en sus dos ejes: el occidental y el oriental. Según fuentes de los ferrocarriles indios, a pesar de que el ritmo fue lento al inicio, las compras se han acelerado. La adquisición de tierras es un requisito exigido por los organismos que financian el proyecto, el Banco Mundial (eje oriental) y la Agencia Japonesa de Cooperación Internacional (JICA) (eje occidental).

*** METRO y TRANSPORTE URBANO*****El metro de Delhi mira a Europa para construir en zonas de patrimonio histórico***

Tras encontrarse con el obstáculo de varios monumentos protegidos en la construcción del tramo de metro que va de Central Secretariat a Kashmere Gate, el Delhi Metro Railway Corporation (DMRC) fijará su vista en el modelo europeo de construcción cerca de estructuras históricas.

DMRC ha encargado a una de sus consultoras de diseño, que estudie los sistemas de metro que transcurren cerca de zonas históricas en Europa - en algunos de los cuales dicha compañía ha participado-, y recopile información acerca de la tecnología usada para evitar cualquier impacto negativo de las vibraciones durante la construcción y operatividad.

*** PUERTOS y AEROPUERTOS*****Anunciados los consorcios finalistas del Mumbai Trans Harbour Link (MHTL)***

La Mumbai Metropolitan Region Development Authority ha seleccionado a cinco consorcios para pujar por el proyecto del Mumbai Trans Harbour Link (MHTL). El proyecto, valorado en 1.800 millones de dólares, conectará la ciudad con la zona de Navi Mumbai a través de una carretera de 6 carriles y una línea doble de metro. El enlace es de 22 Km. de largo con un puente de 16,5 kilómetros a través del puerto de Mumbai y un viaducto de 5,5 Km. de longitud que conecta Sewri y Nhava.

Los cinco consorcios seleccionados, entre los que se encuentran distintas empresas españolas, han sido CINTRA-SOMA-SREI; Gammon Infrastructure Projects-OHL Concessions-G.S. Engineering; GMR Infrastructure-L&T-Samsung C&T Corp.; IRB Infrastructure Developers-Hyundai y por último, el formado por Tata Realty and Infrastructure-Autostrade Indian Infrastructure Development-Vinci Concessions Development V Pte.

El proyecto se llevará a cabo a través de asociación público-privada (PPP) en modalidad DBFOT en la que concesionario diseña, construye, financia, opera y finalmente transfiere el bien concesionado. Se espera que los consorcios preseleccionados tengan que presentar sus propuestas en torno a octubre de este año.

Siguen las dificultades para la financiación de la terminal de carga del puerto de Ennore

La compañía que gestiona el puerto de Ennore en el estado de Tamil Nadu, decidirá el próximo paso a dar después de que el consorcio Grup Maritim TCB incumpliera la fecha límite establecida por el Gobierno Central el pasado 30 de abril para reunir los aproximadamente 190 millones de euros (13.000 millones de rupias) necesarios para la construcción de una terminal de carga de contenedores. El consorcio ganó en el año 2010 la subasta pública para construir y operar dichas instalaciones.

Esta ha sido la tercera prórroga que el puerto había concedido al consorcio para conseguir reunir los fondos para la construcción de dicha terminal, que tendrá una capacidad para cargar 1,5 millones de contenedores al año.

Se triplican las tasas del aeropuerto de Delhi

La Airports Economic Regulatory Authority (AERA), entidad encargada de regular las tasas de los diferentes servicios de los aeropuertos, ha aprobado una subida del 345,92% en las tasas del aeropuerto de Delhi, que incluyen el aterrizaje, estacionamiento, el abastecimiento de combustible y el uso de las zonas comunes. La subida se hizo efectiva a partir del 15 de mayo. Por su parte, el aeropuerto de Mumbai ha solicitado un incremento del 500%.

El Gobierno indio podría volver al modelo PPP para modernizar aeropuertos en India

El ministro de Aviación Civil está estudiando volver al modelo asociación público privada, o PPP, para modernizar 35 aeropuertos en las ciudades de segundo nivel del país (las que siguen a las seis grandes). El gobierno, se había visto obligado a abandonar este modelo ante la fuerte resistencia de los sindicatos del ente del que dependen la mayoría de los aeropuertos (Airports Authority of India, AAI).

• PRODUCTOS DE LUJO***Los consumidores de alto poder adquisitivo en India apuestan por el lujo también en los cuartos de baño***

Los clientes de lujo comprenden sólo el 1%-2% de la cúspide de la pirámide de los consumidores en India, pero el dinero que gastan en este tipo de compras es 10 veces mayor que el segmento de consumidores en el escalón siguiente de poder adquisitivo, según manifiesta Salil Sadananda, director gerente de Kohler India, una filial del grupo estadounidense dedicado a cuartos de baños y cocinas, Kohler Co.

El segmento de lujo es el que más rápido crece para Kohler, con tasas de incremento entre el 40% y el 50% anual.

• SANIDAD***El FIPB podría continuar al cargo de las aprobaciones de compras extranjeras en compañías farmacéuticas***

El Departamento de Productos Farmacéuticos en el Ministerio de Industrias Químicas, ha propuesto que la Junta de Promoción de Inversiones Extranjeras (FIPB) siga siendo responsable de aprobar la compra de participaciones en compañías farmacéuticas por parte de

empresas extranjeras. Esta propuesta pretende poner fin a la incertidumbre que ha paralizado los planes de inversión de las multinacionales y de los inversores extranjeros en el sector.

En octubre de 2011, un grupo interministerial encabezado por el primer ministro, decidió traspasar las competencias de aprobación de inversiones extranjeras en este sector a la Comisión de Competencia de India (CCI). Al mismo tiempo se decidió que el FIPB seguiría aprobando las propuestas de inversión durante seis meses, plazo que finalizó en abril.

En la actualidad, hay cuatro propuestas de inversión extranjera para comprar paquetes accionariales pendientes de la decisión del Gobierno, entre ellas, la propuesta de la española Chemo Group de comprar el 100% de Ordain Healthcare Global por 9 millones de euros.

• SERVICIOS FINANCIEROS

El Consejo de Ministros da el visto bueno al proyecto de ley de banca

A pesar de la insistencia del Ministro de Finanzas, Pranab Mukherjee, de que se va a acelerar el proceso de reformas, el Consejo de Ministros aprobó el jueves 26 de abril un descafeinado proyecto de ley de banca. Descafeinado en la medida en que supone ceder en uno de los puntos clave que la coalición gobernante, ha venido defendiendo: el levantamiento del techo a los derechos de voto del inversor extranjero, hasta equipararlos con su participación accionarial en el banco.

Sin embargo, la propuesta del Consejo de Ministros sólo recoge que el límite de los derechos de voto para los inversores extranjeros en bancos privados se aumente del 10% actual hasta el 26%. En la actualidad, aunque un inversor extranjero tenga el 40% de las acciones, sus derechos de voto están limitados al 10%. Aunque el nuevo límite permitirá el veto de resoluciones, no será suficiente para hacer valer toda la autoridad del inversor extranjero. En contrapartida, el Gobierno sí ha plasmado en el proyecto su objetivo de aumentar el techo de voto en los bancos del sector público del 1% al 10%. La ley tiene que superar todavía la aprobación parlamentaria.

India a la zaga de los países en desarrollo en apertura de cuentas bancarias

Según un informe del Banco Mundial publicado el pasado viernes 20 de abril, India se encuentra retrasada con respecto al resto de países en desarrollo en apertura de cuentas bancarias, pero está mucho más cerca de la media mundial en lo que respecta a los préstamos.

Por ejemplo, en India solamente el 26% de las mujeres entrevistadas posee una cuenta bancaria, muy por debajo de la media global (47%) y muy por debajo también con respecto a los países en vías de desarrollo (37%).

Bancos extranjeros acuden al Ministerio de Finanzas para que el RBI acelere la autorización de nuevas sucursales

Varios bancos extranjeros presentes en India han acudido al Ministerio de Finanzas para que interceda ante el banco central (RBI), con objeto de que acelere la tramitación de solicitudes de apertura de nuevas sucursales.

Según fuentes del ministerio, al menos tres bancos extranjeros han solicitado que se aceleren sus peticiones de apertura. Asimismo, algunos de los gobiernos de los países implicados han suscitado también la cuestión en sus negociaciones bilaterales con India. Los bancos

creen que el RBI está actuando muy lentamente, en vísperas de la publicación de la nueva reglamentación sobre filiales bancarias propiedad 100% de la matriz.

El IRDA publica el borrador de las nuevas normas para los seguros médicos

En una apuesta por el fortalecimiento de la industria de los seguros sanitarios, el ente regulador de los seguros (Insurance Regulatory and Development Authority, IRDA) ha publicado las nuevas normas y condiciones que deben contemplar los seguros relacionados con la salud, como la edad para acceder a las pólizas, el período para acogerse a los beneficios y las razones específicas para denegar los beneficios.

El ente regulador ha dicho que las aseguradoras tendrán que proveer seguro médico hasta los 65 años y que deberán ser renovados de por vida una vez que la póliza esté aceptada y la prima se pague regularmente. En el borrador de las nuevas normas, el ente regulador también pide a las aseguradoras que reembolsen al menos el 50% del coste en el que incurre el asegurado en el examen médico que ha de realizarse antes de contratar del seguro.

Los seguros de vida pueden ofrecer productos por un periodo de cuatro años mientras que las compañías que ofrecen seguros no de vida pueden ofrecer productos de hasta tres años. IRDA ha pedido a todas las partes interesadas que den su opinión antes del 30 de junio.

Las principales compañías de seguros de vida en India cierran más de 1.500 sucursales en los dos últimos años

Los mayores aseguradores de vida privados de India han reducido significativamente las sucursales y el número de empleados en los últimos dos años para reducir costes y mejorar la eficiencia. Las seis principales compañías de seguros privadas, con la excepción de SBI Life, han reducido casi el 30% de las sucursales, mientras que el número de empleados se redujo un 27% en el mismo período. La medida de racionalizar la red de sucursales ha sido consecuencia directa de las estrictas normas introducidas por la autoridad regulatoria, la Insurance Regulatory and Development Authority (IRDA), en septiembre de 2010. El IRDA había elevado el periodo de bloqueo y la cobertura del seguro en los populares productos *unit-linked*.

• TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN

El Consejo de Ministros aprueba la nueva Política Nacional de Telecomunicaciones

La Política Nacional de Telecomunicaciones 2012 pretende acabar con las tarifas en itinerancia (roaming) entre estados e introducir un permiso para todo el país que permita a las empresas de telefonía móvil ofrecer todos los servicios de comunicación. También contempla autorizar a los operadores a compartir el espectro con el objetivo de facilitar la consolidación del sector. La nueva regulación reemplazará a la política vigente desde 1999.

El Gabinete ha realizado cinco cambios a la propuesta que el ministro de Telecomunicaciones había presentado el pasado mes de octubre antes de dar su visto bueno. El cambio fundamental es la nueva redistribución de espectro (refarming), medida que ha suscitado una fuerte oposición por parte de los actuales operadores GSM. La nueva política no especifica detalles sobre esa reordenación, que implicaría la redistribución del espectro en la banda de 900 MHz, en gran medida en manos de operadores tradicionales, y su sustitución por frecuencias en la banda de 1800 MHz.

Otros cambios incluyen la desestimación de la propuesta de dar más poderes al organismo regulador de telecomunicaciones y el abandono de los planes para introducir una Ley del Espectro, que regularía la gestión, precios y asignación del espectro radioeléctrico en el país.

El Ministerio indio de Telecomunicaciones busca vetar a los proveedores extranjeros en proyectos calificados como sensibles

Alegando motivos de seguridad, el Ministerio de Telecomunicaciones intentará que el Consejo de Ministros apruebe que los proveedores extranjeros se queden fuera de los proyectos sensibles. La medida tiene como objetivo conseguir el 100% de abastecimiento local en tres importantes proyectos de telecomunicaciones, por valor cercano a los 5.500 millones de euros (360.000 millones de rupias), en los que proveedores extranjeros pretendían conseguir contratos. El ministerio alega motivos de seguridad para vetar el abastecimiento foráneo.

En un acontecimiento relacionado, el Ministerio de Telecomunicaciones ha desestimado las preocupaciones planteadas por el Ministerio de Comercio (por la posible incompatibilidad de las medidas con los compromisos en la OMC) y ha publicado una orden buscando la aprobación de su propuesta de dar acceso preferencial y beneficios fiscales a los equipos de telecomunicación fabricados en India. La Unión Europea, Estados Unidos y Japón han expresado ya su preocupación y oposición a las medidas propuestas.

• **TEXTIL**

El segmento de calzado masculino en India se expande rápidamente

El segmento de calzado masculino en India se está expandiendo a un ritmo considerable, abriendo nuevas oportunidades para las empresas del sector y para las empresas extranjeras. Según la consultora especializada en el sector minorista Third Eyesight, desde el año 2006 el número de zapatos de marcas internacionales y los accesorios que han entrado al mercado indio se multiplicado por cuatro.

• **TURISMO**

Optimismo en el sector de la hostelería indio ante el flujo de turistas nacionales

Según un estudio de la consultora Crisil, se espera que los niveles de ocupación hotelera en India alcancen los niveles previos a la crisis llegando a un 65% para el año 2014. Un aumento sostenido del gasto turístico interno también ha traído optimismo a esta industria, que experimentó un crecimiento del 13,7% entre 2010 y 2012, según un informe elaborado por el Consejo Mundial de Viajes y Turismo. Los cambios en la demografía, con viajeros cada vez más jóvenes y con nuevos gustos y preferencias están abriendo nuevas oportunidades en este sector.

Los hoteles de bajo presupuesto se adaptan al mercado indio

Las empresas hoteleras que han hecho su entrada en India no lo han hecho como hoteles económicos. En su lugar, lo han hecho como hoteles de 2 o 3 estrellas. "Budget es un término peyorativo en la India y se entiende mejor la clasificación por estrellas. Solamente es una estrategia de marketing para que la percepción de la marca no tenga asociada ninguna connotación negativa", según informa un experto en turismo.